

لا يملك أى مسافر فى ربوع أوروبا أو الولايات المتحدة إلا أن يلحظ ذلك التشابه بين معطة خدمة سيارات وأخرى، أو بين هذا المطار وذاك . كما سيجد أى إنسان يروى ظمأه بزجاجة كوكا كولا أنها نسخة من نفس الزجاجة الى سبقتها وتلك الى ستليها . فمن الواضح الجلي أنه كنتيجة لتكنيكات الإنتاج الكبير ، فإن طابع التماثل الذى يطبع عناصر معينة من بيئتنا قد أثار غضبة المثقفين . إن بعضهم يشجب طع فنادقنا بطابع هيلتون ، ومن الصعب أن ننكر أثر التصنيع فى تسطيط المستويات . إن قدرتنا على إنتاج ملايين من الوحدات القريبة التماثل هى ذروة إنجازات عصر التصنيع ، ومن أم فإن المثقفين عندما يندبون ما فى سلعنا المادية من تشابه ، فإنهم يعكسون بالضبط ، ما عليه الحال فى ظل عصر التصنيع . ولكنهم يسفرون أيضا ، وفي ذات الوقت ، عن جهل مخيف بطبيعة عصر ما فوق التصنيع ، إنهم يتركز أنظارهم على المجتمع الذى كان ، عشوا أبصارهم عن رؤية المجتمع الذى سيكون . لأن مجتمع المستقبل لن يقدم لأهله فيضا من السلع المفيدة المنمطة ، بل أعظم توليفة متنوعة من السلع و الخدمات غير منمطة شهدها أي مجتمع من قبل. اننا نسير ليس في اتجاه مز يد من التنميط للسلع المادية ، بل فى اتجاه النقيض الجدلي لذلك . إن نهاية التنميط قد لاحت بالفعل فى الأفق . ومختلف سرعة إقبال هذه النهاية من صناعة إلى صناعة ومن بلد إلى بلد . ففى أوروبا لم يصل التنميط إلى ذروته بعد (قد يستغرق هذا عشرين أو ثلاثين عاما حتى يصل إلى نهايته)، ولكن فى الولايات المتحدة فإن هناك من القرائن القوية ما يدل على الدخول الفعلي إلى منحى تاريخي هام . فمثلا ، منذ بضع سنوات مضت اكتشف خبير تسويق أمريكي يدعى كينيث شوارتز ، اكتشافا مدهشا. لقد كتب يقول : « لا يمكن أن يوصف ما طرأ على سوق الاستهلاك العام خلال السنوات الخمس الأخيرة بأقل من أنه تحول ثورى . فن وحدة مفردة متجانسة انفجر السوق العام وانقسم بل تشظى ، إلى أسواق عديدة ، لكل منها احتياجاته ، وأذواقه ، وأسلوب حياته»، لقد بدأت هذه الحقيقة تلقى بظلمها على الصناعة الأمريكية وتعدل من مسارها إلى حدود يصعب تصديقها . وكانت النتيجة تغيرا مذهلا فيما تقدمه للمستهلك من سلع. ان شركة فليب موريس ، على سبيل المثال ، ظلت تبيع صنفا واحدا رئيسيا من السجائر على مدى واحد وعشرين عاما . ولكنها منذ سنة 1954 قدمت ستة أصناف جديدة ، بالإضافة إلى اختيارات فرعية عديدة فيما يتصل بالحجم ، والمرشح ، والعبير ، بحيث أصبح أمام المشتري الآن فرصة الاختيار بين كل ستة عشر صنفا مختلفا . قد تكون هذه حقيقة تافهة إن لم تكن قد طبقت بالفعل فى كل حقل رئيسى من حقول الإنتاج السليعي . خذ مثلا وقود السيارات ، إلا أن يختار بين نوعين « العادى والممتاز » . أما اليوم فإنه سيجد نفسه فى أي محطة يدخلها مواجه بالاختيار بين ثمانية أصناف مختلفة المزج والخلط : والبقالة أيضا ، فبين سنى 1950 و 1963 ارتفع عدد أنواع الصابون والمنظفات على رفوف محلات البقالة فى أمريكا من 65 إلى 200 نوع ، والأطعمة المجمدة من 121 إلى 350 و خلطات الـ 0.1 و الدقيق 84 إل 200 وحتى تشكيلة أطعمة الحيوانات الأليفة قد ارتفعت من 58 إل 81 نوعا . إن شركة كبرى هي شركة « كورن برودكنز » ، والتي تنتج شرابا لتحلية الفطائر يسمى شراب « كارو » بدلا من أن تقدم نفس المنتج المستوى القومي ، فإنها تقدمه منه صنفين لأسباب اقليمية . فهد تعلم أن أهالي بنسلفانيا يفضلون الشراب أكثر كثافة مما يفضلها باقى الأمريكيين . وجد نفس العملية أيضا فى حقل ديكور وأثاث المكاتب – ويقول جون أ . سوندرز رئيس شركة « فاير بروفينج كومبانى » وهى إحدى الشركات الكبرى العاملة فى هذا الحقل «إن المتوافر حاليا من الطراز والألوان الحديدية ، يصل إلى عشرة أمثال ما كان موجودا منها منذ عشر سنوات » . وبعبارة أخرى فإن الشركات تكتشف كل يوم تنوعا فى رغبات المستهلكين ، فتسارع إلى تلبية هذه الرغبات وتكيف إنتاجها بما يحقق ذلك . وثمة عاملان اقتصاديان يشجعان هذا الانجاه : أولهما أن المستهلكين لديهم وفرة من المال الذى يمكن أن ينفقوه لتحقيق رغباتهم الخاصة . أما العامل الثانى ، وهو الأهم ، فإنه كلما تقدمت التكنو لوجيا انخفضت تكاليف التنوع فى الإنتاج . هذه هى النقطة الى عجز نقادنا الاجتماعيون – ومعظمهم لا يعلمون إلا القليل عن التكنولوجيا – عن فهمها : إن التكنولوجيا البدائية هى فقط التى تفرض تنميط الإنتاج، أما الأتوميشين ، فعل العكس من ذلك يفتح الطريق إلى تنوع يخطف الأبصار ، ويدير العقول ، ولا نهاية له "إن الثبات على شكل جامد ، ودورات الإنتاج الطويلة لإنتاج أعداد كبيرة من سلع متشابهة والتي كانت طابعا مميزا لأسلوبنا التقليدى للإنتاج الكبير، فقد باستمرار أهميته»، هذا ما يقرره مهندس الإنتاج بوريس جافيتز، ثم يضيف قائلا : «إن الآلات التى تعمل بالتحكم الإلكتروني وفق برامج عديدة يمكن أن تتحول بسرعة من إنتاج سلعة ذات طراز أو حجم معين إلى إنتاج سلعة أخرى مختلفة المواصفات بمجرد تغيير البرنامج العددي الذى تعمل بمقتضاه. أصبحت ممكنة اقتصاديا» . وطبقا لما أعلنه البروفيسور و "فأت كورت هير « من مدرسة إدارة الأعمال بجامعة كولومبيا فإن : « الآلات العاملة بالأتوميشين تسمح بإنتاج تشكيلة واسعة من السلع المتنوعة فى دورات قصيرة بنفس تكاليف الإنتاج الكبير تقريبا » . إن كثيرا من المهندسين وخبراء الإنتاج يتنبؤون باقتراب ذلك اليوم الذى لن يتكلف التنوع فيه أكثر ما

يتكلف التماثل . إننا نستطيع إدراك حقيقة أن تكنو لوجيا ما قبل الأتوميشين تنتج التماثل ، في حين أن التكنولوجيا المتقدمة تسمح بالتنوع. يمكننا أن ندرك هذه الحقيقة من مجرد نظرة عارضة إلى ذلك الابتداع الأمريكي الذى يثور حوله الجدل ، ونعى به متاجر الخدمة الذاتية الكبيرة . إن هذه المتاجر ، مثلها فى ذلك مثل محطات الخدمة والمطارات ، حرية بأن تبدو متشابهة سواء أكانت فى ميلانو أو فى ميلووكي . إن هذه المتاجر وقد اكتسحت الآلاف من المتاجر الصغيرة القديمة ، قد أسهمت بلا نزاع ، فى طابع التماثل فى البيئة المعمارية ، ولكن تشكيلة السلع الى تقدمها للمستهلك هى ، بلا نزاع أيضا ، أكثر تنوعا من أى تشكيلة يستطيع أى من تلك المتاجر القديمة استيعابها. وهكذا فى نفس الوقت الى تشجع فيه هذه المتاجر التماثل المعماري ، فانها ترعى التنوع فى الماكل. إن سر ذلك فى غاية البساطة ، إن تكنولوجيا تجهيز وتغليف الأطعمة أكثر تقدما من تكتيكات البناء . والحقيقة أن البناء لم يكد يصل إل مستوى الإنتاج الكبير ، إنه ما زال إلى حد بعيد منتسبا إلى مهارات عصر ما قبل التصنيع . إن صناعة البناء بفعل ما تسببه لها قوانين البناء المحلية والمواقف المحافظة لاتحادات عمال البناء من اختناقات قد تراجعت فى تقدمها التكنو لوجى عن المستوى الذى وصلت إليه باقى الصناعات . إن التقدم التكنو لوجى كقاعدة عامة ، هو الذى يكفل خفض تكلفة التنوع فيما يقدم من منتجات . ومن ثم فنستطيع القول عن ثقة بأنه عندما تصل تكنو لوجيا البناء فى تقدمها إلى مستوى تكنو لوجيا التصنيع فلن نعود نرى محطات الخدمة والفنادق والمتاجر تبدو كأنها صبت فى قالب واحد . عندئذ سيتراجع التاثل مفسحا الطريق أمام التنوع . وبينما اليابان وأوروبا ما زالت تبنى أول متاجر الخدمة الذاتية فيها ، ومن الطراز الشامل المعهود ، قفزت الولايات المتحدة إلى المرحلة التالية وهى المتاجر المتخصصة ، والى توسع من مدى التنوع فى السلع المتاحة للمستهلكين إل حد بعيد (بل الواقع إل حد يصعب تصديقه) . ففي واشنطن مثلا يخصص أحد هذه المتاجر فى بيع الأطعمة الأجنبية ، ويقدم أصنافا من مثل شرائح لم فرس النهر (السيد قشطة) ، ولحم التمساح ، وأرانب المناطق الثلجية ، وخمسة وثلاثين نوعا مختلفا من العسل . وما يؤكد فكرة أن التكتيكات البدائية للصناعة تنتج التماثل ، فى حين أن التكتيكات المتقدمة تشجع التنوع ، تطورت إليها صناعة السيارات خلال السنوات الأخيرة . فمنذ أواخر الخمسينيات عندما بدأت السيارات الأوروبية واليابانية تغزو أسواق أمريكا وتنتشر فيها بسرعة ، أخذت تتزايد فرص الاختيار أمام المشتري الأمريكى من نصف دسنة من الأنواع إلى ما يقرب من خمسين نوعا فى الوقت الحاضر ، وحتى هذا المدى المتسع من الاختيار أصبح يبدو اليوم أضيق مما يجب . وعندما وجهت صناعة السيارات الأمريكية بهذه المنافسة أعادت النظر فى ما يسمى : « سوق الاستهلاك العام » لتكتشف أن ما يوجد فى الواقع هو جملة من أسواق صغيرة متغيرة . ووجدت أيضا ما عبر عنه أحد الكتاب بقوله : " إن المشتري يريد نوعا من السيارة (التفصيل) الى تمنحه وهما بأنه يماك سيارة وحيدة فى نوعها» ، وإمداد المشتري بمثل هذا الووهم امر مستحيل فى حالة استخدام التكنو لوجيا القديمة ، وهكذا نرى سيارة موستانج الجميلة وألى تنتجها مصانع فورد تتطور لتصبح تاك السيارة « التى تصممها بنفسك » لأنها كام يوضح الناقد رينير بانهام : « لم تعد بعد سيارة موستانج المعتادة ، ولكن ركابا من اختيارات متعددة تستطيع أن تختار من بينها المزيج الذى تفضل أن تتركب سيارتك مته ، لهذه التعديلات) ٢+ (نظام شيلبي لسيارات السباق والرحلات الصالح لطرز واحد من الأجسام ، وليس لكل تركيبات محرك – مجموعة نقل) . هذا بالإضافة إلى مجال اختيار أوسع فى الألوان والتنجيد والأجهزة المختلفة الأخرى . لقد سبب تعدد الاختيارات ارتباكا شديدا لبايعي السيارات وارتباكا أشد لمشتريها . إن كل اختيار تستتبعه حاجة المشتري إلى معلومات أكثر واضطراره إلى اتخاذ قرارات أكثر : وهكذا فإن كل من حاول مؤخرا شراء سيارة ، كما فعلت أنا ، سرعان ما وجد أن عملية استيعاب المعلومات خاصة بكل الأنواع والخطوط والطرز والاختيارات (حتى فى حدود سعر معين) تحتاج إلى عدة أيام من التجول فى المعارض والقراءة . وباختصار فإن صناعة السيارات قد تصل قريبا إل النقطة ألى تستطيع عنده تكنولوجيتها أن تنتج اقتصاديا من التنوع بأكثر مما يطلب المستهلك أو يريد . ومع ذلك فإننا ما زلنا فى بداية الطريق نحو اللانمطية فى ثقافتنا المادية . لقد لاحظ مارشال ماكلوهان أنه «حتى فى وقتنا الراهن تعتبر السيارات فى الولايات المتحدة بمعنى ما، سيارات « تفصيل » . فإذا أخذنا مثلا عدد التركيبات المختلفة من الطرز ، والاختيارات المتنوعة ، والألوان المتاحة بالنسبة لسيارة سبور عائلية جديدة لوجدنا – حسب ما وصل إليه أحد خبراء الكمبيوتر انها تصل الى 25000000 نسخة ، مختلفة التركيب وعندما يصل استخدام الأتوميشين فى الإنتاج إلى ذروة إمكانياته ، فيستوفى من حيث التكلفة إنتاج مليون وحدة متنوعة مع إنتاج مليون وحدة متماثلة . ولن توجد أي حدود للإنتاج والاستهلاك إلا حدود الخيال الإنسانى ، «إن الكثير من افتراضات ماكلوهان قابل للكثير من الجدل ، أما هذا بالذات فلا. إنه مصيب تماما فى تصويره للاتجاه الذى تسير فيه التكنو لوجيا . إن سلع المستقبل المادية ستكون كثيرة جدا ولكنها لن تكون منمطة . إننا فى الواقع نهول نحو « فائض الاختيار » . نحو

النقطة الى ستنمحي عندها مزايا التنوع والإفراد بما سيواجه المشتري من تعقيدات مربكة فى عملية اتخاذ قرار الاختيار".