

إنَّ ريادة الأعمال عبارة عن عملية لبدء أعمال تجارية جديدة، كما أنَّ ريادة الأعمال تُعرف بأنَّها: عملية إنشاء وتكوين منظمة جديدة أو مجموعة منظمات، أي يمكننا القول: بأنَّ ريادة الأعمال هي إنشاء عمل جديد، تُعرف ريادة الأعمال في الاقتصاد السياسي بأنَّها: الأسلوب يوفر إطاراً لكيفية تحويل الفكرة العظيمة إلى عمل تجاري عظيم، وبعض الهيئات الحكومية المعينة كحاضنة للأعمال. كما أنَّ أنواع ريادة الأعمال تتنوع ما بين الدخول في أسواق جديدة ووضع استراتيجيات لحركة التسويق التالية، إنَّ رائد الأعمال هو من يقوم بإدارة ريادة الأعمال، وهو يتمتع بكامل السلطة والقوة في العمل. وهناك العديد من الصفات التي يجب أن يتمتع بها رائد الأعمال، كيف يمكنك أن تنجح في ريادة الأعمال؟ هناك العديد من الاستراتيجيات الفعالة التي تساعدك في أن تكون رائد أعمال ناجحاً، لذا يجب عليك أن تحب وتؤمن بما تقوم به، لتتمكن من الاستمتاع بعملك والتمسك به وعدم التخلي عن مشروع أمام أول مشكلةٍ وعقبةٍ وعائقٍ يواجهك، ولذلك حاول أن تسأل نفسك قبل القيام بأي مشروع عدداً من الأسئلة وأجب بصدق، لكي تكون رائد أعمال ناجحاً يجب أن تُطوِّر نفسك وتتعلم بشكلٍ مستمر دون أي كسلٍ أو ملل؛ وزيادة ثقافتك في المجالات الأخرى التي لا تعمل بها. 3- اختيار الفريق المناسب للعمل معك: تعني إدارة الأعمال (administration) التنسيق والتنظيم، وتشتمل إدارة الأعمال عمليات التخطيط والتنظيم والتوجيه والرقابة، ومن الجدير بالذكر هنا أنَّ هناك الكثير من الميزات التي يمكن أن يتمتع بها الشخص الذي يدرس علم إدارة الأعمال (1) (business management) زيادة نسبة الحصول على فرصة للعمل. (3) اكتساب المهارات المطلوبة لسوق العمل. (4) النطاق الواسع من المجالات الوظيفية. فروع إدارة الأعمال: تُركِّز إدارة الخدمات على إدارة وتنظيم خط سير العمل. تُركِّز الإدارة التسويقية على التطبيق العملي لتقنيات التسويق وإدارة موارد الشركة. تُركِّز إدارة الموارد البشرية على تعيين وإدارة كافة الموظفين في الشركة. كيف يمكنك أن تنجح في إدارة الأعمال؟ هناك العديد من النصائح الفعالة التي تساهم مساهمة كبيرة في مساعدتك على أن تكون ناجحاً جداً في إدارة الأعمال، وذلك لأنَّه يخلق حالةً من الثقة والمسؤولية والانتماء إلى العمل الذي تقوم به، كما أنَّ الاتصال لا يقوم على طرفٍ واحدٍ فقط بل هي عملية ثنائية الاتجاه. أي يجب أن يكون جميع القائمين على العمل لديهم التصور وكيفية التنفيذ ذاتها. 2- تحلُّ بالإحساس العالي بالسلطة والمسؤولية: إنَّ الشعور بالسلطة والمسؤولية وتحقيق التوازن بينهما كفيل بخلق أعمالٍ ناجحة ومتقدمة، لذا لكي تنجح في إدارة الأعمال يجب أن تحصل على التفويض بالمسؤوليات بشكلٍ كامل؛ 3- اعرف عوامل نجاح أي مشروع وافهم مخاطره جيداً: لكي تستطيع النجاح في إدارة أي عملٍ موجه إليك أو أي مشروع أنت القائم على تنفيذه، يجب أن تُحدِّد عوامل نجاح هذا المشروع، والجوانب السلبية والمخاطر التي يمكن أن تحدث في حال حدوث أي خلل، 4- اعمل على زيادة الثقة بالنفس وتجاوز المخاوف: لكي تنجح في إدارة الأعمال وتكون متميزاً في مجالك يجب أن تمتلك ثقة عالية بالنفس، وأن تعمل جاهداً للوصول إلى مبتغاك. من أهم المهارات التي يجب أن تتمتع بها خلال عملك في مجال إدارة الأعمال، هي مهارة القيادة والقدرة على تحفيز العاملين معك لتحقيق الإنتاجية المطلوبة؛ ما الفرق بين ريادة الأعمال وإدارة الأعمال؟ يمكن تلخيص الفرق بين ريادة الأعمال وإدارة الأعمال بما يلي: (1) إنَّ إدارة الأعمال هي فن إنجاز الأعمال عن طريق التخطيط والتوجيه والتنظيم والتحكم بالمنافسين، (2) إنَّ إدارة الأعمال تُركِّز على إدارة الأعمال التجارية، بينما ريادة الأعمال تُركِّز على إقامة وإنشاء مشاريع تجارية جديدة. (3) إنَّ من يقوم بإدارة الأعمال هو موظف في الشركة، بينما في ريادة الأعمال تعود ملكية الشركة لرائد الأعمال. (4) من يقوم بوظيفة إدارة الأعمال يحصل على راتب مقابل عمله، بينما في ريادة الأعمال رائد الأعمال يحصل على الربح كمكافأة. (5) ريادة الأعمال تقوم على المجازفة، بينما إدارة الأعمال لا تحتل المخاطرة. (6) إنَّ إدارة الأعمال لا تتمتع بالحرية المالية الكاملة للشركة أو المؤسسة، بينما ريادة الأعمال تتمتع بالحرية المالية الكاملة للأعمال التجارية. (7) إنَّ ريادة الأعمال تقوم على الابتكار، بينما إدارة الأعمال تقوم بتنفيذ الأفكار المبتكرة. (8) إنَّ ريادة الأعمال هي أحد أجزاء الإدارة، بينما إدارة الأعمال تشمل جميع الدراسات التنظيمية للشركة أو المؤسسة. (9) إنَّ إدارة الأعمال علم يمكن تدريسه، بينما ريادة الأعمال لا يمكن تدريسها. وبذلك أعزاءنا القراء نكون قد قدمنا لكم الفرق بين ريادة الأعمال وإدارة الأعمال،