

في كل من المنافسة في المحيط الحيوي والمنافسة التجارية والتجارية، الأعمال التجارية والمنافسة البيولوجية سوف تفعل ذلك تكمن الحيلة في نقل حدود الميزة إلى سوق المنافس المحتمل ومنع هذا المنافس من فعل الشيء نفسه. يمكن للمنافس الذي يتمتع حقاً بميزة أن يمنح العملاء المحتملين المزيد مقابل أموالهم ويظل لديه هامش أكبر بين تكلفته وسعر بيعه. العناصر الأساسية للمنافسة الإستراتيجية هي: الحرب وحول الاستراتيجية بشكل عام، وما ظهر كان بمثابة إطار لفهم نجاح هذا التوليف هو أقرب نهج أعرفه لنظرية عامة للمنافسة. ولهذا السبب ربما يكون داروين أفضل