

لفشل المالي للشركات يعد فشل الشركات (Firms Failure) قاعدة وليس استثناء في عالم الأعمال، فهو يثير قلق الشركات جميعها بما في ذلك الشركات التي مكنت نفسها في السوق إلى حد بعيد. فإذا كان فشل الشركة يشير بصورة عامة إلى عدم قدرتها على الوفاء بالتزاماتها ومستحققاتها كاملة للغير وبالقيمة المطلوبة، الأمر الذي منشأه أن يؤدي في كثير من الأحيان إلى إفلاس الشركة، إلا أن مصطلح فشل الشركة ليس دقيقاً بشكل كاف من ناحية وصف الحالة المالية التي تتعرض لها الشركة حتى تعتبر فاشلة، بين المفاهيم المالية والاقتصادية والقانونية لحالات فشلا لشركات. انطلاقاً من ذلك، يمكن التمييز بين ثلاثة أشكال أساسية متداخلة مع بعضها البعض لفشل الشركات ولكن تكون قيمة أصول الشركة أكبر من قيمة التزاماتها وهو ما يسميه ويمكن لإدارة الشركة تدارك هذه الحالة من الفشل من خلال اتخاذ الإجراءات المالية المناسبة التي من شأنها أن تحقق القاعدة الذهبية في الإدارة المالية، أي بعارة الفشل الاقتصادي (Economic failure) يحدث عندما يكون معدل العائد المحقق على رأس المال المستثمر أقل بكثير وبشكل مستمر من المعدلات المحققة على الاستثمارات المماثلة،