• االستماع إلى العميل لمعرفة تفاصيل المشكلة • تقديم النفس بشكل احترافي إذا كنت تتحدث مع العميل شخصيًا وجها لوجه، فإن هذا العميل يستخدم العديد من الفنيين بمركز االتصال مرآةً على مكاتبهم تذكر القواعد الثالث التالية عند بداية محادثتك التقرب أنشئ حلقة اتصال مباشرة بينك وبين العميل تحديد مشكلة العميل التعامل مع العميل – الاستماع الفعال والتلخيص كأن وعلى الرغم من ذلك، فهذا سلوك فظ وغير لائق يؤدي إلى خلق التوتر. هذا األمر يساعد على إقناع العميل أنك قد سمعت الموقف إظهار األسلوب االحترافي ● التعامل مع العميل باحترام وانتباه سريع أشياء التي ال يتعين عليك فعلها عند التحدث مع عميل: المستهانة بمشكلة العميل. التعامل بشكل انتقادي أو إهانة العملاء معلومات تعريف الشخصية هي أية بيانات من الممكن أن تحدد هوية فرد معين. على سبيل المثال : ولكن بشكل عام تعتبر اإلجراءات التالية غير قانونية: عند تحديث البرنامج على أجهزة الكمبيوتر اللوحية قد يتضمن االستخدام غير القانوني للكمبيوتر أو الشبكات ما يلي: