يُبرز هذا المثال عقد تأمين فردي لقرض تصدير، حيث تُؤمّن "الشركة الجزائرية للتأمين على الصادرات" (CAGEX) شركة "الجزائر للصناعات الغذائية" ضدّ عدم سداد مستورد فرنسي (شركة "فرانس أوليف") لشحنة زيت زيتون معلب بقيمة 500,000 يورو، بآجل 90 يوماً. يغطي العقد 90% من قيمة الخسارة في حال عدم الدفع، ويحدد قسط التأمين بـ 0.5% من قيمة الشحنة (2,500 يورو). يُحدد العقد تفاصيل العملية، بما في ذلك أسماء الأطراف، وصف البضائع، شروط الدفع، ميناءي الشحن والوصول، الأخطار المغطاة (مثل إفسار المستورد) والمستثناة (مثل النزاعات التجارية)، وإجراءات المطالبة بالتعويض. بعد شحن البضائع، وفي حال عدم الدفع، تُقدّم شركة "الجزائر للصناعات الغذائية" مطالبة لـ CAGEX، التي تُعوّضها عن نسبة الخسارة المؤمن عليها (450,000 يورو في هذه الحالة). يُعتبر هذا التأمين حمايةً للتدفقات النقدية، يشجع على التصدير، ويُسهّل الحصول على تمويل. تُعتبر هذه تفاصيل مبسطة، فالعقود الفعلية قد تتضمن شروطاً إضافية.