يعتبر الاستيراد في ميدان التجارة الخارجية نشاط اقتصادي مهم في سير نشاط المؤسسة من حيث توفير المواد مفهوم الاستي ارد: وبعريفالاستياردبصفةعامةعلىانه:"جلبالسلعمنخارجحدودالوطنإلىداخلحدودالبلدوإدخالهاإلىالدائرة الجمركية وتسجيل البيان الجمركي من اجل إخارجها كسلعة مستوردة". وتعتبر زيادة في الانفاق الكلي حيث يؤدي
الاستياردإلىسحبجزءمنالقوةالشارئيةالوطنيةوإنفاقهاعلىالسلعوالخدماتالأجنبيةالأمرالذييضعفمنالإنفاق في الداخل ويؤدي لزيادة الطلب على السلع الخارجية. انواع الاستي ارد : هي
1/الاستياردبغرضالاستثمار:هوالاستياردالذيتقومبهالمؤسسةبغرضالاستثماروالتوسعفيالمشاريعلأنها تحتاجإلىتجهيازتوتجديدمعداتالصيانةلهذافإنالمؤسسةتقومبعمليةالاستياردلتلكالتجهيازتلاستخدامهافي عمليات الإنتاج والتوسع في المشروع. 2/ الاستي ارد بغرض توفير المواد الأولية المكملة: للقيام بالعملية الإنتاجية والتوسع في المشروع يجب على المتعامل الوطنيأوالأجنبياستياردموادإضافيةمكملةلعمليةالإنتاجقصدتوسيعنشاطه، 3/ الاستيارد بغرض التجارة: 1 مقياس إجراءات الاستيراد والتصدير السنة الثانية ماستر : مالية وتجارة دولية 2023/2022 أهمية الاستيارد: لماذا نستورد؟ ـ لتغطية النقص الموجود على المستوى المحلي بالنسبة للبلد: *بالنسبة للدولة: لتلبية طلبات مواطنيها وخاصة منها الأساسية كالغذاء والدواء وغيرهما مثل القمح لان هناك فجودة كبيرة بين الإنتاج المحلي والاستهلاك. الخ حيث يمكن زيادة تنافسية ـ
إنللاستياردأهميةكبيرةخاصةفيبدايةمارحلالتنميةالاقتصاديةحيثيسهمالاستياردالأرسماليبشكلغيرمباشر في نمو الدخل الوطني وذلك عن طريق تمكين الاقتصاد الوطني من مواجهة أعباء التنمية، حيث يتم جلب المعدات والتجهيازت والخبارت اللازمة للتنمية الاقتصادية و كذلك الاستي ارد أهمية في كونه طريقة فعالة في تحصيل قيمة الصاد ارت، ـ كما يتيح الفرصة للحصول أيضا على بعض السلع بتكلفة ارخص من إنتاجها محليا، مفهوم التصدير: يكتسي التصدير أهمية كبرى سواء للدول المتقدمة وذلك بالحفاظ على تقدمها في الأسواق التي تسيطر عليها أو الدول النامية التي يساهم التصدير بشكل كبير في تقدمها مثل دول شرق آسيا وبعض الدول في أمريكا اللاتينية. هناك عدة تعاريف لعملية التصدير نذكر منها: التكنولوجيا الجديدة". وهو أيضا:" تلك العملية التي ترمي إلى تحويل السلع والخدمات بصفة نهائية من قبل الأعوان المقيمين في البلد وهو الوسيلة الأكثر سهولة للمؤسسات في اقتحام الأسواق الأجنبية حيث أن معظم المؤسسات توسعها الأولي للأسواق الأجنبية يكون بقيامها بدور المصدر". مقياس إجراءات الاستيراد والتصدير السنة الثانية ماستر : مالية وتجارة دولية 2023/2022 أهمية التصدير: تهدف عمليات التصدير إلى تنمية الاقتصاد الوطني وزيادة ثروته، أو زيادة مصادر الحصول على تلك الثروة من خلال التصنيع من أجل التصدير بما يتطلبه السوق الأجنبي من سلع وخدمات، و تمثل عملية التصدير نجاح المؤسسة في اخت ارق السوق الخارجي لما لديها من إمكانيات إنتاجية وتسويقية متميزة، وتكمن أهمية التصدير في ما يلي: ففي بعض المؤسسات هذه الطاقة الإضافية تشكل تكلفة إضافية توثر على ربحية المؤسسة. 4- يمكن التصدير الدولة من دعم المي ازن التجاري (القدرة على الدفع ) وزيادة فرص التشغيل (امتصاص البطالة ( 5- تدعيم النمو الاقتصادي في الدولة حيث يزداد متوسط نصيب الفرد من الدخل الوطني وتحسين المستويات المعيشية. أنواع الصادارت: يمكن تقسيم الصاد ارت الى نوعان هما: ومنها الز ارعية كالقمح والقطن وغيرهما الإيادرات المحققة من الاستثماارت بالخارج، والمساعدات التي يمكن أن تحصل عليها الدولة من دول وهيئات اجنبية. كما يمكن تقسيم الصاد ارت إلى: يمكن للمؤسسات أن صاد ارت نهائية: هي الصاد ارت التي يتم تصديرها دون إرجاعها أي بصفة نهائية يمكن تشجيع التصدير من خلال ما يلي ـ تقديم الدعم اللازم لنشاط التصدير في شكل إعانات التصدير أو تقديم الدعم لقطاعات الإنتاج الرئيسية بغرض تشجيع الإنتاج المحلي بما يسمح بتحقيق فائض التصدير. ـ تشجيع الصاد ارت الصناعية من خلال الحد من تصدير مواد الخام إذ ما توفرت الفرصة لتصديرها على شكل منتجات صناعية. ـ تكفل الدول بإعداد البنية التحتية المطلوبة في عمليات التصدير منها الموانئ والمطا ارت وكذا شبكة الطرق للنقل البري وشبكة السكك الحديدية. عقود التصدير و الاستي ارد وتصريف الفائض من مواد أخرى تنتجها أو تمتلكها بكميات تفوق احتياجاتها. وتجمع عملية التعاقدات الدولية بين الرغبة فيغزوالأسواقالدوليةمنطرفالمؤسساتالاقتصادية، حيث أن إخلال أي طرف بالتزاماته التعاقدية يجر عليه عقوبات محددة. مقياس إجراءات الاستيراد والتصدير السنة الثانية ماستر : مالية وتجارة دولية 2023/2022 ويستمد العقد صفته الدولية من طبيعة العلاقة التي تحكمه، في تحديده للشروط الموضوعية له وهي: 01- وقوع البيع على سلع تكون عند إب ارم عقد البيع محلا للنقل من دولة لأخرى، 02- صدور الإيجاب والقبول في دولتين مختلفتين ـ تسليم الشيء المباع في دولة غير تلك التي صدر فيها الإيجاب والقبول. ومن الناحية العملية فمن الصعب صياغة عقد شامل يمكن تطبيقه على جميع عمليات التصدير والاستي ارد، نذكرها

lakhasly.com © تم تلخيص النص بواسطة موقع لخصلي

فيما يلي: 01- أسماء وعناوين أطارف العقد: يجب ذكر الطرفين بوضوح في نص العقد ومواصفات العينات. ويجب تحديد وحدات القياس. 04- الفحص: على الرغم من أن عددا من السلع يخضع حاليا للفحص في مرحلة ما قبل الشحن وذلك من قبل وكالات معينة، وتحديد الوكالة التي ستقوم بالفحص أيضا. 05- القيمة الإجمالية للعقد: يجب تسجيل هذه القيمة بالأرقام والكتابة على حد سواء، كما يجب تحديد العملة المتفق عليها 06- شروط التسليم: يجب أن يتضمن العقد أحد مصطلحات التجارة الدولية الصادرة عام 2020، ويتم اختيارها بناء على مفاوضات بين طرف العقد، بحيث تسمح بتحديد العلاقة بين المصدر والمستورد،

5 09- طريقة الشحن: يجب أن ينص العقد بوضوح عما يخص اتفاق طرفي العقد على الشحن الجزئي أو الشحن عبر ميناء وسيط. 11- شروط الدفع المبلغ والطريقة والعملة: عند وضع عروض تحتوي شروط الدفع المختلفة، يجب على المصدر أن يحدد ما إذا كانت الأسعار مقدرة بسعر الصرف الحالي لعملته، أو بسعر الصرف الحالي لعملة دولة أخرى مثل (الدولار الأمريكي).
ويجب أيضا تحديد كيفية التعامل مع تقلبات سعر الصرف. 12- الخصومات والعمولات يجب أن يحدد العقد المقدار المتوجب من الحسم أو العمولة والجهة المسؤولة عن دفعه (أي المصدر أو المستورد) إذا لزم الأمر، يجب أن ينص العقد أيضا على أساس احتساب العمولة والنسبة المعتمدة، 13- الت ارخيص والأذونات: قد يصعب الحصول على ت ارخيص الاستي ارد في بلد المشتري، وأن يحددا أيضا الجهة المسؤولة على الحصول عليها وعن تكلفتها. 14- التأخر في التسليم: يجب أن يحدد العقد الأض ارر التي قد يسببها البائع للمشتري في حال تأخره في تسليم البضائع لأسباب أخرى غير الظروف القاهرة التي تخرج عن سيطرته.
يطلقعلىهذهالأحكامتسمية"الظروفالقاهرة"، وتهدف إلى تحديد الإعفاء الذي قد يمنح لأي من طرفي العقد عندما تستجد ظروف غير متوقعة خلال فترة سريان العقد. ينصعقدالبيعأوالشارءعلىبعضالإجاراتالتصحيحيةالمحددة.
وينبغيأنتعكسهذهالإجاراتالأحكامالإلازمية للقانون المعمول به في العقد .

lakhasly.com © تم تلخيص النص بواسطة موقع لخصلي