

"جاك ما" يعرف شيئاً أو اثنين عن خلق فرص جديدة. الذي حصل على المرتبة 33 في قائمة فوربس لرجال الاعمال المليارديرية لعام 2015. لقد وصل إلى هناك من خلال تنسيق تطوير شركة Alibaba، شركة التجارة الإلكترونية الضخمة التي تم نشرها في بورصة نيويورك (NYSE) مع أكبر طرح عام أولي (IPO) في التاريخ، ويتفوق بذلك على جاك ما" يعرف شيئاً أو اثنين عن خلق فرص جديدة. الذي حصل على المرتبة 33 في قائمة فوربس لرجال الاعمال المليارديرية لعام 2015. لقد وصل إلى هناك من خلال تنسيق تطوير شركة Alibaba، شركة التجارة الإلكترونية الضخمة التي تم نشرها في بورصة نيويورك (NYSE) مع أكبر طرح عام أولي (IPO) في التاريخ، ويتفوق بذلك على الاكتتابات الضخمة السابقة بما في ذلك Facebook و Visa و General Motors (GM). ولد "جاك ما" باسم "ما يون" في هانغتشو، بمقاطعة تشجيانغ الصينية، على بعد حوالي 100 ميل من واحدة من أكبر مدن العالم، بدأت جهود جاك لريادة الأعمال في سن مبكرة. عندما كان عمره 12 عاماً فقط، أدرك ما هي الفرص الهائلة التي يمكن أن يخلقها لنفسه إذا تعلم اللغة الإنجليزية. كان يركب دراجته لمدة 40 دقيقة كل يوم - بغض النظر عن الطقس - إلى فندق دولي في منطقة West Lake في مدينة هانغتشو حيث يمكنه التآخي مع الأجانب، حيث يقدم خدماته كمرشد سياحي مجاناً. فقد تعلم عن بقية العالم مباشرة، وسرعان ما أدرك أن الأجانب الذين تحدث معهم لديهم قصة مختلفة يرونها عن معلميه وكتبه الصينيين الأصليين، والتي قدمت الواقع من خلال عدسة الشيوعية المشوهة. التقى "جاك" بزوجين أستراليين وأصبح صديق بالمراسلة مع طفليهما. دعت العائلة "جاك" لزيارتها، مما فتح أعين "جاك" على الطريقة التي يعيش ويعمل بها بقية العالم - وخاصة العالم الغربي. غيرت جهوده للبحث عن التعليم والفرص خارج حدود بلاده تفكيره وحياته. واجه "جاك" الكثير من الفشل وخيبات الأمل في سنوات عمله الأولى. من التفوق في امتحان القبول بالجامعة إلى الرفض في طلبه ليصبح سكرتيراً لمدير عام كنتاكي. تعلم "جاك" بالطريقة الصعبة أن النجاح لا يحدث بين عشية وضحاها. تمكن "جاك" من الانتقال إلى الولايات المتحدة كمتخرج لوفد تجاري. اكتشف "جاك" وصديقه بسرعة أن الصين لم تستخدم الإنترنت بعد، لذلك أطلقوا موقع الويب الخاص بهم، والذي يسمى بصفحات الصين China pages. مع عدم وجود معرفة بالإنترنت، أو حتى كيفية استخدام لوحة المفاتيح بشكل صحيح، استثمر "جاك" 2000 دولار لبدء شركة. لقد حقق نجاحاً مبكراً بما يكفي لجذب اهتمام شركة "تشاينا تيليكوم" المملوكة للدولة، ولكن سرعان ما افترقا عندما لم يظهر عملاق الاتصالات أي اهتمام برؤية أو أهداف "جاك". غامر "جاك" مرة أخرى برؤية أحادية التفكير لبدء شركة التجارة الإلكترونية الخاصة به. مع بعض المقربين الذين آمنوا به و 60. ذهب "جاك" وفريقه إلى العمل. كنت أرغب في امتلاك شركة عالمية، لذلك اخترت اسماً عالمياً من السهل تهجئة "علي بابا". الناس في كل مكان يربطون ذلك بـ "افتح يا سمسم" الأمر الذي استخدمه علي بابا لفتح الأبواب أمام الكنوز المخفية في ألف ليلة وليلة (Fannin)، بدأت شركة علي بابا العمل في شقة "جاك". تضمنت القيم الأساسية للشركة التوفير والمرونة والابتكار. استشهد "جاك" بثلاثة أسباب لبقاء شركته في البداية: "لم يكن لدينا مال، ولم يكن لدينا خطة". توسعت شركة علي بابا بسرعة كبيرة في البداية، مما أدى إلى تسريح العمال وأرباح ضئيلة. يشير "جاك" إلى هذه الأوقات الصعبة بأنها "الأيام المظلمة في علي بابا" (2008)، انتصر "جاك" وزملائه في نهاية المطاف بطريقة ملحمة. حيث تم تحقيق نجاحهم المالي العالمي في 19 سبتمبر 2014، عندما أعلنت Alibaba بشكل علني في بورصة نيويورك مع رمز المؤشر BABA وتم تقييمه بـ 231 مليار دولار (Baker، & Vlastelica)، مما يجعل "جاك" واحداً من أغنى الناس في العالم. منذ طفولته في هانغتشو حتى منتصف الأربعينيات من عمره كمشهور في وول ستريت وفي جميع أنحاء العالم، كما أنه كان على استعداد لتحمل المخاطر المحسوبة لخلق الفرص وتحقيق رؤيته - والتي لم تتحقق بالكامل بعد. تتسع رؤية "جاك" لريادة الأعمال إلى ما هو أبعد من كسب المال، حيث أعرب عن رغبته في تغيير العالم، وخاصة بلده الأصلي الصين بطرق إيجابية. رؤيتي هي بناء نظام بيئي للتجارة الإلكترونية يسمح للمستهلكين والشركات بالقيام بجميع جوانب الأعمال التجارية عبر الإنترنت. سنقوم بالانضمام والتشارك مع Yahoo! وأطلقنا شركات المزاد والدفع عبر الإنترنت. وتغيير البيئة الاجتماعية والاقتصادية للصين، وجعلها أكبر سوق للإنترنت في العالم. . المهم في حياتي هو أنني أستطيع أن أفعل شيئاً يمكن أن يؤثر على كثير من الناس ويؤثر على تنمية الصين. أشعر بالراحة والسعادة ولدي نتيجة جيدة (2008)، الاكتتابات الضخمة السابقة بما في ذلك Facebook و Visa و General Motors (GM). ولد "جاك ما" باسم "ما يون" في هانغتشو، بمقاطعة تشجيانغ الصينية، على بعد حوالي 100 ميل من واحدة من أكبر مدن العالم، بدأت جهود جاك لريادة الأعمال في سن مبكرة. عندما كان عمره 12 عاماً فقط، أدرك ما هي الفرص الهائلة التي يمكن أن يخلقها لنفسه إذا تعلم اللغة الإنجليزية. كان يركب دراجته لمدة 40 دقيقة كل يوم - بغض النظر عن الطقس - إلى فندق دولي في منطقة West Lake في مدينة هانغتشو حيث يمكنه التآخي مع الأجانب،

حيث يقدم خدماته كمرشد سياحي مجاناً. فقد تعلم عن بقية العالم مباشرة، وسرعان ما أدرك أن الأجانب الذين تحدث معهم لديهم قصة مختلفة يرونها عن معلميه وكتبه الصينيين الأصليين، والتي قدمت الواقع من خلال عدسة الشيوعية المشوهة. التقى "جاك" بزوجين أستراليين وأصبح صديق بالمراسلة مع طفليهما. دعت العائلة "جاك" لزيارتها، مما فتح أعين "جاك" على الطريقة التي يعيش ويعمل بها بقية العالم - وخاصة العالم الغربي. غيرت جهوده للبحث عن التعليم والفرص خارج حدود بلاده تفكيره وحياته. واجه "جاك" الكثير من الفشل وخيبات الأمل في سنوات عمله الأولى. من التفوق في امتحان القبول بالجامعة إلى الرفض في طلبه ليصبح سكرتيراً لمدير عام كنتاكي. تعلم "جاك" بالطريقة الصعبة أن النجاح لا يحدث بين عشية وضحاها. تمكن "جاك" من الانتقال إلى الولايات المتحدة كمتخرج لوفد تجاري. اكتشف "جاك" وصديقه بسرعة أن الصين لم تستخدم الإنترنت بعد، لذلك أطلقوا موقع الويب الخاص بهم، والذي يسمى بصفحات الصين China pages. مع عدم وجود معرفة بالإنترنت، أو حتى كيفية استخدام لوحة المفاتيح بشكل صحيح، استثمر "جاك" 2000 دولار لبدء شركة. لقد حقق نجاحاً مبكراً بما يكفي لجذب اهتمام شركة "تشاينا تيليكوم" المملوكة للدولة، ولكن سرعان ما افترقا عندما لم يظهر عملاق الاتصالات اي اهتمام برؤية أو أهداف "جاك". غامر "جاك" مرة أخرى برؤية أحادية التفكير لبدء شركة التجارة الإلكترونية الخاصة به. مع بعض المقربين الذين آمنوا به و 60. ذهب "جاك" وفريقه إلى العمل. كنت أرغب في امتلاك شركة عالمية، لذلك اخترت اسماً عالمياً من السهل تهجئة "علي بابا". الناس في كل مكان يربطون ذلك بـ "افتح يا سمسم" الأمر الذي استخدمه علي بابا لفتح الأبواب أمام الكنوز المخفية في ألف ليلة وليلة (Fannin)، بدأت شركة علي بابا العمل في شقة "جاك". تضمنت القيم الأساسية للشركة التوفير والمرونة والابتكار. استشهد "جاك" بثلاثة أسباب لبقاء شركته في البداية: "لم يكن لدينا مال، ولم يكن لدينا خطة". توسعت شركة علي بابا بسرعة كبيرة في البداية، مما أدى إلى تسريح العمال وأرباح ضئيلة. يشير "جاك" إلى هذه الأوقات الصعبة بأنها "الأيام المظلمة في علي بابا" (2008)، انتصر "جاك" وزملاؤه في نهاية المطاف بطريقة ملحمية. حيث تم تحقيق نجاحهم المالي العالمي في 19 سبتمبر 2014، عندما أعلنت Alibaba بشكل علني في بورصة نيويورك مع رمز المؤشر BABA وتم تقييمه بـ 231 مليار دولار (Baker & Vlastelica)، مما يجعل "جاك" واحداً من أغنى الناس في العالم. منذ طفولته في هانغتشو حتى منتصف الأربعينيات من عمره كمشهور في وول ستريت وفي جميع أنحاء العالم، كما أنه كان على استعداد لتحمل المخاطر المحسوبة لخلق الفرص وتحقيق رؤيته - والتي لم تتحقق بالكامل بعد. تتسع رؤية "جاك" لريادة الأعمال إلى ما هو أبعد من كسب المال، حيث أعرب عن رغبته في تغيير العالم، وخاصة بلده الأصلي الصين بطرق إيجابية. رؤيتي هي بناء نظام بيئي للتجارة الإلكترونية يسمح للمستهلكين والشركات بالقيام بجميع جوانب الأعمال التجارية عبر الإنترنت. سنقوم بالانضمام والتشارك مع Yahoo! وأطلقنا شركات المزاد والدفع عبر الإنترنت. وتغيير البيئة الاجتماعية والاقتصادية للصين، وجعلها أكبر سوق للإنترنت في العالم. المهم في حياتي هو أنني أستطيع أن أفعل شيئاً يمكن أن يؤثر على كثير من الناس ويؤثر على تنمية الصين. أشعر بالراحة والسعادة ولدي نتيجة جيدة (2008)،