واقعية وتمتاز بمهارات اجتماعية عالية. متسرعة وقابلة للتكيف مع الظروف. المروج لا يحب التقيد بالقوانين والأنظمة. أيضاً المروج يمتاز بالذكاء التكتيكي ويحب الحلول السريعة واللحظية. نسبة المروجين حسب دراسة أجريت على عينة من الشعب الأمريكي تتراوح بين 2-5%. أما الحالة الثانوية فهي داخلية ومن خلالها يتعامل مع الأمور بشكل منطقي وعقلاني. وعلى استعاد حين يدعو الأمر أن ينزل إلى ساحة العمل ليعمل وينفذ بيده. عادة ما يكون المروج سابقاً لذلك الطرف في فهمه للموقف والدوافع التي من أجلها يناقشه ذلك الشخص. يستخدم المروج هذا الفهم السريع في حصوله على ما يريده ولإقناع الطرف الآخر. وهو يرى القوانين والقواعد على أنها دليل توجيهي للتصرفات، فإن طبيعته لمباشرة العمل والتفكير في النتائج لاحقاً، المروج ليه قيم ومبادئ تتعلق بما هو صحيح وما هو خاطئ، ولكن سيطرته على ذاته ستمنعه من عمل أي شيء يشعر بأنه خطأ. وعادة ما يكون جيداً جداً في سرد القصص والأحداث، لأنه لا يعلم بتأثير كلماته وعبارته على مشاعر الناس من حوله. بل لأن عملية إتخاذ القرار لديه لا تأخذ الناس في الحسبان. فقراراته تؤخذ إستناداً إلى ما يمليه عليه عقله ومنطقه. قد يتولد لدى المروج بين الفترة والأخرى حساً بالحدس، هذا الحس خارج القاعدة وغير مبني على أسس كبقية الشخصيات، وخاصة في التعليم العالي كون المعلومات والتفكير يبنى على النظريات العلمية التي لايجد المروج التعامل معها. وهو يشعر بالملل الشديد من الحصص أو المحاضرات التي يشعر أنها لا تقدم له شيئاً يساعده على إنجازه للمهام. قد يكون أذكى بكثير من أقرانه ولكن الفصول الدراسية لا تتيح له الفرصة ليظهر الجانب الذي يتفوق فيه. وهذا سيكون الحال في الأعمال التي لا يكون فيها المروج مقيداً أو محصوراً بنطاق للعمل. وسيشعر بالضجر والملل من الأعمال الروتينية. متابعة العمل على المشاريع مهارة يجب أن يعمل المروج على اتقانها والتنبه لها. ويحب أخذ المخاطرة مع قدرة جيدة على إرتجال حلول مبتكرة للمشاكل التي يواجهها. محفز ويجعل الحياة مليئة بالمتعة لمن حوله. فإنه ولا شك سيتمكن من بلوغ أمور ممتعة ومثيرة في حياته. يعيش حياته بشكل متسارع ويركز على اللحظة الراهنة. يضع الكثير من الجهد ويضيف المتعة لحياته الزوجية. وسيكون لزوجه أهمية كبرى في مساعدته على الإستمتاع والإلتزام بالعلاقة الزوجية بمحاولة التغيير والتجديد في الحياة الزوجية بإستمرار. فهو يميل للإعتقاد بأن الأفعال تنطق أعلى من الأقوال، ستجد طفل صغير في داخل كل مروج، هدف المروج من الأبوة أو الأمومة ليس لفرض النظام على أبناءه. من المحتمل أن يتعامل مع أبناءه كأفراد لكل منهم وجهات نظر خاصة به، وسيعطيهم مجال للتعبير عنها في العائلة. لا يؤمن المروج أنه يمتلك إجابات لكل الأسئلة. ويعتقد أن هناك العديد من الأشياء في الحياة لا أجابات واضحة لها. وهو يميل لأن يكون متواضعاً ولا يشعر بأية أفضلية على غيره، ولا يشعر أنه يجب أن يفرض رأيه أو يسيطر على الآخرين. من المرجح أن يكون رفيقاً وصديقاً لأبناءه أكثر من كونه الدليل والمؤدب لهم. ولكن المروج لن يجد مشكلة في معاقبة الأبناء أو تأديبهم عندما يحتاج الأمر لذلك. وأخذه للأمور في الحياة ببساطة لن يقوده إلى معاقبة أبناءه إلا نادراً، وغالباً ما يكون جيد جداً في تقديم الرعاية العملية اليومية للأبناء. وقد يكون خشن وغير طبيعي في التعبير عن حبه عندما يقوم بذلك. لديه مهارة جيدة في إستيعاب الأحداث، والتصرف بشكل مناسب مع أي صنف من أصناف الشخصيات. يمكن للمروج التوافق وتكوين صداقة مع أي صنف من أصناف الشخصيات. من المرجح أن يختار المروج أصدقاء ممن يحملون ذات الإهتمامات والميول، ويستطيع خلق جو مرح من أي موقف. لأنه على الرغم من أنه يعيش الحياة يوماً بيوم، إلا أنه يشعر بالرابطة الولاء والأخوة مع هؤلاء الأصدقاء. ويقدره أصدقاءه لحبه للإستمتاع بالوقت ولولائه لهم. نقاط القوة في الحياة الإجتماعية: ـ من الممكن أن يكون لطيفاً جداً. ـ لا تشكل الخلافات أو النقد تهديداً له. ـ لا يكون عادة على تناغم مع مشاعر الآخرين. ـ عادة لا يستطيع التعبير عن مشاعرة وعواطفه بسهولة. ـ أحياناً قد يقع في عادة تجاهل الخلافات بدل حلها. ـ يشعر بالملل بسرعة. ـ يميل لمباشرة العمل أكثر من التفكير أو التخطيط. ـ يعيش في الوقت الراهن. ـ يكره النظريات المجردة الخالية من التطبيق العملي. ـ يود رؤية نتائج مباشرة لما يعمله. ـ مرن وقابل للتكيف. ـ مرح لمن حوله. ـ ذاكرة ممتازة لتذكر التفاصيل. ـ مهارات تعامل مع الناس ممتازة. ـ قدرة جيدة على اكتشاف المشاكل وايجاد حلول سريعة لها. ـ تجذبه المغامرة والمخاطرة. ـ قد يميل لأن يستعرض أعماله وقدراته للآخرين. وليس متابعتها للنهاية. ـ فني شبكات حاسب آلي. ـ الدعم الفني للحاسبات. ـ مستثمر أو رجل أعمال. ـ ونتسون تشرشل (سياسي بريطاني). ـ ثيدور روزفليت (رئيس أمريكي). ـ فرانكلين روزفيلت (رئيس أمريكي). ـ جورج بوش الإبن (رئيس أمريكي). ـ ستيفن كوفي (كاتب ومعلم أمريكي). ـ دونالد ترامب (رجل أعمال وممثل أمريكي). ـ ديفيد كامرون (رئيس وزراء بريطاني). ـ ال كابون (رجل عصابات أمريكي). ـ عدي صدام حسين (ابن الرئيس العراقي). ـ بين أفليك (ممثل أمريكي). ـ نيكولاس ساركوزي (رئيس فرنسا). ـ سيلفيو برلسكوني (رئيس حكومة إيطاليا). تعزيز نقاط قوة المروج: وتركيزك عليها وتطويرها سيساعدك على التميز والنبوغ على قرنائك. ـ تستطيع قراءة الأشخاص وما يريدونه

lakhasly.com © تم تلخيص النص بواسطة موقع لخصلي

منك تحديد فقط بملاحظة سلوكهم وأسلوبهم. ـ قدرة عالية على استذكار تفاصيل دقيقة لمحيطهم وفي أي لحظة. ـ ميلك الطبيعي للتنافس يجعلك مدفوعاً دائماً للعمل على الأمور الصعبة والتي قد ترى لغيرك مستحيلة، أنت تحب أن تكون في حالة تشير جميع الاحتمالات لعدم قدرتك على تحقيق الإنجاز ومن ثم تثبت عكس ذلك. أو يجعل مندوب المبيعات الوحيد القادر على انتزاع الصفقة من أصعب العملاء. وفي حالة وجود منافسة فإنك في الغالب ستكون آخر من ينسحب. المروج الذي يطور جانب التفكير الإنطوائي في شخصية بحيث يتمكن من تحليل الحالات والتفكير فيها داخل نفسه قبل أن يتخذ قراراً أو يباشر العمل، ـ إدراك قيمة تلبية حاجات الآخرين بشكل حقيقي. واستيعاب أن بعضها قد يكون مفيد وصالح لك. ـ القدرة على استثمار مهارات الفوز لديك على المدى الطويل. ـ المروج سيمتلك قدرة عالية للنجاح كمحقق أو محلل. ليستفيد من نقاط ضعفهم لتحقيق مصالح شخصية له. أو متابعة الخطط التي يضعها لهم الآخرون. وربما لا يرغب بمواصلة العمل على شيء يتطلب منه الإلتزام. ـ قد يصاب بهوس المنافسة وتحقيق الإنتصارات للدرجة التي تنسيه نفسه وعلاقاته الشخصية. قد يتحول لمتابعة الآخرين ويفرض عليهم تحقيق إنجازات تتوائم مع توقعات المروج. النصائح العشر للنجاح كمروج: 1. ركز على نقاط قوتك! إذا لم تكن في وظيفة تساعدك على ذلك ابحث عن عمل يساعدك على ذلك. 2. واجه نقاط ضعفك! وأنك يجب أن تعمل بصدق على التخلص منها. ستساعدك على تطوير أفكارك الخاصة، وستساعدك على شحذ صفاتك الشخصية. 4. لا تخاف من إظهار مشاعرك! 5. احترم حاجتك للحركة المستمرة! أنت بطبيعتك لست من النوع الذي يحب الجلوس لقراءة كتاب، تذكر أن تربط نفسك بزوج أو أصدقاء يتوافقون معك بنظام الحياة هذا. 6. تعرف على الفروقات الشخصية لدى الآخرين! كل شخص يلائمه مكان ويعتز بقيم مختلفة. 7. اخرج من المنطقة المألوفة لديك! 8. تعرف على مشاعرك وعبر عنها! ولكن حاول أن تغوص في أعماق نفسك وتستكشف مشاعرك واحاسيسك. 9. تذكر أنك ربما تخسر، وتضيف خبرة لرصيدك.

lakhasly.com © تم تلخيص النص بواسطة موقع لخصلي