

مقدمة: إن غلب الأطر النظرية المهيمنة على أدبيات المقاولاتية مستمدة من حقل البحوث في العلوم الاقتصادية والإدارية ، على الرغم مما يمكن أن تلعبه العلوم الإنسانية والاجتماعية في ضبط النسق الاقتصادي لأي مجتمع فالتأري المنهجي و المفاهيمي في هذه العلة وم يمكنها التحول الى فضاءات للنشاط المقاولاتي. من هنا جاءت أهمية هذه المحاضرة كمدخل عام للمقياس، و كمحاولة لتقريب هذا الحقل متعدد الأدبيات إلى فهم طلبة الاتصال و العلاقات العامة من خلال شرح و تبسيط مفهوم المقاولاتية. تعريف المقاولاتية: يعتبر Gartner أن المقاولاتية هي عملية إنشاء منظمات جديدة، وحتى يتسنى لنا فهم هذه الظاهرة يتوجب علينا دراسة العملية التي تؤدي إلى ولادة وظهور هذه المنظمات، بمعنى آخر مجموع النشاطات التي تسمح للفرد بإنشاء مؤسسة جديدة. فهي عملية ديناميكية لتأمين تراكم الثروة، - تخصص الوقت، الجهد والمال. - حركية إنشاء واستغلال فرص أعمال من طرف فرد أو عدة أفراد وذلك عن طريق إنشاء واستغلال فرص جديدة، من أجل خلق القيمة أي أن المقاولاتية - أنها تقوم على أساس الافتراضات التي تواجه المؤسسة في بيئتها الداخلية والخارجية. 2. خصائص المقاولاتية: تتسم المقاولاتية بأنها إنشاء مؤسسة غير نمطية فهي تتميز بالإبداع وتتسم المقاولاتية بالخصائص التالية : وبمعدلات عوائد مرتفعة، في حالة قبول المنتج في السوق المبادرة وتمكن المقاول من ممارسة التسيير بشكل مباشر ومستقل بدل الاعتماد على مجلس الإدارة، وهو ما يسمح له بتجسي أفكاره على الواقع. تعمل المقاول على زيادة متوسط الدخل الفردي. - تسمح بتشكيل الثروة للأفراد عن طريق زيادة عدد المشاركين في مكاسب التنمية، - توجيه الأنشطة في المناطق المستهدفة، تستطيع الدولة ان الاتجاه المقاولاتي في أعمال معينة الأعمال التكنولوجية. يمكن تلخيصها فيما يلي : - تحقيق المكاسب المالية وتعظيم الربح فهو أهم هدف تسعى إليه المقاول. - عامل من عوامل الاستقرار والاقتصادي والاجتماعي خاصة أثناء الأزمات . - نشر ثقافة المقاول في الأوساط العلمية. - العمل على تغيير اتجاهات جميع فئات المجتمع وغرس ثقافة العمل الحر في مختلف مجالاته. - تنمية القدرات والموارد وإتاحة الفرص للإبداع . - توفير فرص أكثر ورؤية أوسع وأشمل للمقاولين . - تطبيق التجديدا لاقصادي الذي يشمل إعادة التفكير بالوجهات والفرص المتاحة للمنشأة. - ترقية روح المبادرة: هم رجال الأعمال الذين يتميزون بكفاءة وجاهة، يتحملون المخاطر الكبيرة وذلك في سبيل الاستثمار وابتكار المستقبل. - خدمة السوق : ويأتي ذلك بإنتاج سلع وخدمات متطابقة للطلب الفعلي، فلا يمكن للمقاول أن تصمدا في خصم المناخ الاقتصادي السائد إلا باعتبار خدمة السوق من مهام المركزية - تعظيم المنفعة الاجتماعية: فبالإضافة إلى تعظيم الربح، 4. أشكال المقاولاتية : إن إقامة مشروع مقاولاتي ، يمكن أن يحصل بثلاث طرق تتمثل 4.1. إنشاء مؤسسة جديدة : تعتبر إنشاء مؤسسة جديدة عملية معقدة وغير متجانسة، تختلف دوافعها من مقاول لآخر، فهناك من تتبلور لديه الفكرة عبر الزمن وبعدها دراسة مختلف الاحتمالات والبدائل يقوم باتخاذ قرار إنشاء مؤسسته الخاصة، إنشاء مؤسسة عن طريق التفريغ( الدعم والم ارفقة)، 2.4. شراء عمل قائم : إن شراء مؤسسة قائمة يختلف عن إنشاء مؤسسة جديدة لأن المؤسسة موجودة في الأساس ولا حاجة لإنشائها ، في هذه الحالة يمكن الاعتماد على ما تمتلكه المؤسسة من إمكانيات في الحاضر على تاريخها السابق وأيضاً على هيكلها التنظيمي مما يقلل من درجة عدم اليقين ومستوى الخطر وفي هذا النوع من النشاطات يميز توجدا حالتين هما : شراء مؤسسة في حالة جيدة، شراء مؤسسة تواجه صعوبات.