

يناقش المتحدث مزايا نظام الوساطة العقارية الجديد وكيف يمكن للأفراد، وخاصة وكلاء العقارات والوسطاء، ويؤكد المتحدث على أهمية بناء علاقات جيدة مع المستأجرين والملاك، ويُنظر إلى النظام الجديد على أنه فرصة استراتيجية للوكلاء العقاريين لزيادة عقودهم والوصول إلى المعلومات القيمة من خلال التطبيقات الجديدة. ويعتقد أن نظام الوساطة الجديد من شأنه أن يقلل المنافسة بين المشترين والبائعين ويؤدي إلى صفقات أفضل. ويختتم المتحدث بالتأكيد على أهمية فهم أدوار الوسطاء وأهمية العلاقات الشخصية والتواصل في صناعة العقارات.