اهلا مرحبا بكم في دلوقتي نبدأ نتكلم مع عن التفاصيل. وديا التفاصيل لازم ناخد بالنا ان الكلام اللي هي تقال لازم يكون معك ورقة وقلم عشان تكتب و تدوين بتاعك وتبدأ تلخص الكلام اللي هي تقال. اتكلموا احنا اتكلمنا مثلا في الملف الصوتي عن كذا وكذا وكذا بشكل عام. تمام؟ فهمتك وفهمتك كويس قوي. تمام؟ نبدأ دلوقتي باول حاجة يعني احنا كان موجود معنا عدد كويس جدا وكبير جدا نقدم. تصفية وده خلاص ده مش ده بشكل اساسي. هيبقى في مثلا على سبيل المثال هنحدد مثلا المشرفين مثلا معينين. مع الوقت مثلا هيبدأ نشوف الناس اللي فعلا عندها قابل انها تطور من تمام فا اتمنى ان احنا ناخد بالنا جدا من النقطة دي. اه نبدأ دلوقتي بجزء قال بعدها اللي موجودة معنا. يعني احنا كنا حاولنا بقدر المستطاع تصفية الاولى ان احنا ندي فرصة للناس. فاتمنى الناس تكون على قد ثقتنا فيهم. نتكلم فيها برضو احنا عايزين نعرف يعني نبدأ دلوقتي بالتفاصيل يعني اول حاجة موجودة معنا احنا عايزين نعرف الاكاديمية او المؤسسة اسمها ايه؟ اسمها lingua stochos؟ linguaمعناها لغة. تمام ف ده معناه دمج بين كلمتين. دلالتنا على ان اللغة اه بفروعة يعني ده او المؤسسة موجودة معنا احنا شغالين مش في مصر بس بل شغالين يعتبرها على مستوى العالم بمعنى ان انت نفسك وانت اه خلال فترة جاي خلال كلها كام يوم وهتشوف انت لا وتفهم انت ده هتلاحظ ان احنا تعاملنا اه يعني مش برضو جوة الامارات في من كذا في من كذا هتلاقي من برا ده خالص هتلاقي في الناس هتتعامل معنا من الولايات المتحدة الامريكية من اسراليا من كندا من ومن ومن. صعب ان احنا نحجم الموضوع ده. فببسطة جدا اه وده توجه اه ممكن يقدر نقول منتشر جدا ان المفروض ان الشغل بشكل عام كله اولاين. اه فعلشان كده لما يجي نتكلم ان احنا المؤسسة الان وجودنا اه كل اولاين واعتبر ما فيش خطة الى الان احنا ننزل اه بمقر في مكان معين نظرا الى ان هيبقى نسبيا تحصيل تمام ده نقطة حبينا برضو ان انت على اعتبار ان انت هتكون واحد مننا. فتكون يعني نقطة ده نوضحها معك يعني. اه فهنا الموضوع نفسه بندي له فرصة اكثر كونه هو اولاين والمتابعة اولاين. ان الموضوع اكثر من كونه اوفلاين تمام فعلى كل يعني برضو مكانش فيه ود ان احنا ندخل في التفصيل او دي ولكن ننتقل دلوقتي للجزئية اللي بعدها قال وهي ان انت موجود معناه دلوقتي في الماركتن تيم السؤال المهم لازم ان يطرح نفسه قال وهو لازم ان برضو انت تسأل نفسه لو انت حتى مسألتش نفسك بجزئية دي لازم ان برضو تاخد بالك منه قال وهو هل دي فعلا وظيفة ان انت تقدر تعتمد عليها ان انت لو بنت مثلا تقدر تعتمد عليها او انت كشاب مثلا تقدر تعتمد عليها او ما الى ذلك في حياتكم بشكل عام نقدر نقول السؤال ده مهم جدا ولازم ان ناخد باله منه بمعنى ان اه اول حاجة موجودة معنا ان ممكن تقدر تبحث مثلا وتشوف الاحصائيات الموجودة وتشوف الأرقام اللي انت كمجال الماركتنج ممكن يقدر يشتغل يعني ك اقصد كالإرادات اللي انت موجود حقيقية شوف مثلا لو هنجي نتكلم بأرقام بالجنيه المصري وانت ممكن تقدر تتأكد من الاحصائيات أو ممكن نتكلم مثلا وتقدر تتكلم مثلا وتقدر تتأكد من الاحصائيات او ممكن نقدر نتكلم مثلا تقدر تتكلم مثلا وتقدر تتأكد من الاحصائيات دي الموجودة. المسوق. تمام اما اجى اتكلم بالجنيه المصري. تمام او ما اجى اتكلم في مثلا بشكل عام. تمام وفي بعض الاحصائيات تقول انه يتراوح من 5500 ولكن مقارنة بالوظائف التانية فهذا رقم جيد انا بجي نتكلم هذا رقم جيد انه في احصائيات تقول 5500 واحصائيات تانية تقول 9500 ولكن نطلع برا موضوع مصر شوي ونجي نتكلم انت بتتعامل بالدولار والموضوع فيه مش صعب يعني اه لما تخيل الرقم ان هو ده قرابة خمس تلاف خمسمية دولار شهريا. فده رقم مش بالقليل. فانا ده ما نجي نتكلم عنه ان ده اول جزئية موجودة معنا. اه ان احنا ما نجي نتكلم ان انت ما تتوقعش ان انت ده وقت فراغ انت بتسده. خد كذا ترجمة. مش اسمع. ووضح لنا نقطة ضعفك واحنا هنعالج يشمل الـ freelancing العمل الحر ليس مجرد نظري فقط يكفي الناس الموجودة في الجامعات وما إلى ذلك. في في اي نتيجة طب هنا ما بيجي نتكلم دلوقتي اه احنا هنا اقول لنا الاكاديمي بيتقدم ان جانب مثلا الخدمات دي وكورس مثلا فيها. اه ننتقل انت ما تيجي تشغل اه فيه موجود معنا حاجتين. الحاجة الاولى لما نيجي نشتغل عليها احنا عايزين بشكل عام ان انت اه هتلاقي في اماكن كثيرة جدا تقول لك تمام في احنا بنقدم كورس مثلا كذا ابدأ اشتغل عليه وسوا وارباحك منه كم في المية من الارباح تمام طب تمام لا احنا هنقول لك معنا حاجة تانية انت انسب حاجة تعملها ان انت لو معاك كورس مثلا مدفوع رحت لشخص مثلا معين وبتقول له تعال اشترك معي في الكورس ده هيقولك ايه والله تمام يعني يبقى الموضوع متردد شوية لا احنا بنعمل حاجة معينة بنسميها زي دي قطعة كده مجانية طب هتستغرب الى هو ده بتجينى مجاني ليه هو الى صارف عليها فلوس وتعبان فيها وكل هذا ستجد أنك في النهاية ستعطيك مجانية لكي تجرب جزء من منتجه ومن ثم بعدين ويبدأ يأتي ويعرض عليك ويقول لك هناك أيس كريم موجود معنا أحجام أكبر وما إلى ذلك سيكون هناك فكرة أنك ستشتري من عنده أكثر بكثير أكثر بكثير فهنا في هذه الحالة نفس الموضوع الذي يجب أن نفعله هنا وهو أن العميل نفسه يجب تدي له جزء مجاني. مرحلة اسمها مرحلة المجانية. للعملاء.

lakhasly.com © تم تلخيص النص بواسطة موقع لخصلي

انت هتعمل مجموعة واتساب وهنقولك مثلا هبقى فيه معانا ورشة عمل مجانية هتكون يوم كذا او ورشتين عمل مجاني بشكل مجاني هيكون يوم كذا الساعة كذا وبس هتبدأ تشتغل دلوقتي هتعمل لك مجموعة واتسايب وتبدأ تشتغل على اللي انت تسوق للجانب المجاني. طيب انت هتسوق مع نفسك كده لا هنقول لك برضو تسوق ازاي ليه هو هتساعدك ازاي. طيب يبقى اول حاجة اسمها مرحلة مجانية هنتسوق للمجاني. ومجموعة الواتس اب اللي انت هتعملها هتجمع اكثر عدد ممكن ان هو يحضر لنا في الجانب الورشة اللي احنا عملناها بشكل حضر ليك جبت مثلا الف اتنين تلاتة ده احنا بشكل مجاني يعني انت تعمل اعلانات اني احضره لنا بشكل مجاني. بل في المقابل من كده او بل حاجة اضافية كمان هياخدوا شهادة لحضورهم. انا اعرف ناس في خلال تلات ايام بس واربع ايام قدروا يوصلوا اربعة تلاف شخص ان هم في مجموعات وتس اب عشان يحضروا. فهو حضر لك مجانيا ثانيا أن الناس الذين جمعتهم فعلا قد ادروا ياخدوا جزء من المنتج بالتالي ان هيبقى في عندهم كده ايه اه قابلية ان هو ما يشتروا المنتج عن اي حد تاني. بيبيعوا ايس كريم. واحد من انت معدى من قدامه تمام يعني هو قال لك اتفضل في ايس كريم معنا وكده. مش ح تشترى. وبعدين بعدها بيقول لك اه ايه نفس الموضوع هنا. هنتعامل فيها ونشتغل بها. عشان ده هبقى بعدين بشغلك بشكل اساسي فى المره الجايه . اما تبقى معنا اه بمرتب ثابت هبقى شغلك بنفس النظام ده. يبقى لوقت المرحلة المجانية هنشتغل عليها ازاي عليها ازاي؟ ونبدأ نسوق اليها فين؟ ونعمل ايه ازاي؟ ومن ثم بعد ما نعمل المرحلة المجانية هنعمل ايه؟ هنقول لك والله تمام انت عملت المرحلة المجانية هنبدأ نشغل بعدها الناس اللي حاضروا بقى المجان معك ابدأ بقى اقول لهم والله انت حضرتنا مجاني تمام؟ ايه ده ايه رأيك بقى تاخد معنا كورس مثلا كذا؟ هتبدأ بقى بعدين تلاقي ايه اللي حصل؟ هتلاقي خلاص هو خد جزء من المجاني تمام؟ اهتلاقي خلاص هو خد جزء من المجاني يهدى بقى بعدين لما تيجي تجيله في المدفوع فهو تمام هو جرب قبل كده. تمام؟ فهنا الموضوع معايا مش هيكون بالصعوبة دي. اول حاجة ان الاعلانات نفسها اللي انت هتعلم بيها. لا هنبقى موجودين معك لنساعدك النص بتاع الاعلان بتاعك هتعمل بازاي؟ تاني حاجة موجودة معنا ان اه مجموعات الفئات المستهدفة الشريحة المستهدفة بتاعتك اصلا المهتمين باللغات المهتمين بالترجمة الطلبة هتلاقيهم فين؟ احنا مجهزين لك مجموعات فيسبوك جاهزة مجموعات مهتمين باللغات مجموعات مهتمين بالترجمة مجموعات واتساب مجموعات فيسبوك طبعا جاهزة مجموعات مهتمين باللغات مجموعات مهتمين بالترجمة مجموعات كذا واشهر واكبر المجموعات دي هتساعدك جدا تضغط على الرابط ممكن احنا في بعض الاوقات نضيفك في مجموعة. تمام؟ هل كده بس؟ لا ده ممكن نديك افكار مثلا معينة تبدأ تساعدك ان اتنمى العدد الموجود معك علشان تشتغل أسرع نحن نقول لك دلوقتي نظام الشغل أيه تاني مثلا؟ أفكار زي إيه؟ أفكار زي أنت بس هتعمل مجموعة بشكل مجاني الناس يحضر فيها فلان ده مهتم يدخل مجموعة علشان يحضر المجاني ويأخذ الشهادة بعد ما يحضر طب انت ايه رأيك المتين اللي موجودين جوة يجيبوا لك كمان 600. تعملها عن طريق ايه؟ تتواصل مع كل واحد فيهم في الخاص وتقول له السلام وعليكم انت موجود معنا ان شاء الله تحضر مجان وشكرا. لو أننا نفترض أن لديك 200 كل واحد من 200 سيدخل 3 عن طريقك هنا في هذه الحلقة يمكن أن نقول كم سيكون لديك 200 يعني خلاص 200 جلبوا لك كمان 300 فكده سيكون لديك كمان 500 مرة واحدة لو أنت لديك 1000 فكده سيكون لديك كمان تمام فهنا الفكرة نفسها أنكرة من الافكار اللي ممكن تساعدك. فهتلاقي ان الموضوع فيه افكار فيه مقترحات فيه ادوات فيه ادوات معينة هنساعدك بها. في بعض دلوقتي ما نجي نتكلم تمام؟ اه كلام ده خلصنا مرحلة كم نقطة ناخد بالنا بينها قوي. اللي هي ايه خلاص احنا الوقت عايزين نعرف بعض الملاحظات والتنبيهات المهمة. اول حاجة هيكون تفكيره كله ان انا هشتغل عندك على هتلاقي انت هتتفاجأ ان موجود معاك من اكثر من دولة مهتمين مثلا بكل لغة بشكل عام. تمام؟ اه وهتشوفين طب انا موجود معاك شريحة كبيرة جدا تيجي في الاخر تقول ان انا اه بتدخل صحابك وال يعني حاصر تفكيرك كله عن دائرة صحابك وما لذلك. صحابك معرفك وعيلتك وما لذلك. وأن أول ناس سيساعدوك ولكن لن يكون هم بشكل أساسي الثاني الذي يوجد معنا من ناحية الأدوات التي تستعمل بها مث زي مثات الفيسبوك مثلا الواتساب. بس. فكرة ان انت على اداة معينة اداة معينة واحدة بس. على فكرة معينة واحدة بس. لازم ان الموضوع معك يبقى ما يبقاش لك حد مثلامعينة. دي اللي هتكون من اكبر واهم عامل التقييم اللي هتفرق معك في الشغل بعدين. تمام؟ اللي هتفرق معك في الشغل ان انت اللي احنا نبدأ نشتغل عليها. اول حاجة موجودة معنا ان انت لازمان الواتساب بتاعك ما يكونش واتساب مطور. تمام؟ لاما يكون واتساب بزنس مثلا او واتساب عادي. تمام؟ ويفضل يفضل يفضل ان هو يكون واتساب في فيتشيرز مثلا معينة اللي هتساعدك جدا. وانا اعرفك وده بزنس. وهنعرف ان انت ممكن يكون موجود معك او نزلته مرة وما فهمتش فيه. تاني حاجة موجودة معنا رسايل رايح حاجات بينك ونعملها بشكل كبير قوي فتلاقي الموضوع كده

lakhasly.com © تم تلخيص النص بواسطة موقع لخصلي

تاني حاجة موجودة لازم ان تدق مثلا في الكتابة الاملئية ان الموضوع معاك يبقى تكتب لغويا صح احنا اه احنا منطقيين الناس بقول انا على كده ولكن انت راعي وانت بتكتب كده ان انت تراعي ان غير بقى ان احنا بلا سمع دي الناس اصلا اللي هو بيحاولوا الفتح الالف والضم الواو والكسر الياو والكلام ده. نقطة برضو كمان مهمة جدا ان انت بقى صورة الواتساب بتاعتك مجموعة صورة البروفايل بتاعك الواتساب ما وفكرة احنا بنقول وهتزيد رصيدك في التقييمات. يبقى الكلام اللي احنا قلنا ده ولكن ما تكونش صفحتك الشخصيه ليه اه يعني حاول بقدر مستحيل في وبنأكد تاني ان انت لك فرص موجودة معانا في مجال الماركتينج في مجال الترانزليشنج مثلا في أي مجال انت موجود تكون معانا سيو سبيشلس مثلا او ما الى ذلك فكل احنا نطلب منك ان انت تكون على قد ثقتنا.

lakhasly.com © تم تلخيص النص بواسطة موقع لخصلي