

هذا المنهج يعتمد على فهم احتياجات ورغبات العملاء المستهدفين، وامكانياتهم، وبناءً على ذلك، تحديد توقعاتهم من المنتجات أو الخدمات. يركز هذا المنهج على إنتاج ما يمكن تسويقه بنجاح.