فكرة مشروع منصة تسويق البن السعودي (كمبادرة استثمار اجتماعي): شرح مفصل يهدف هذا المشروع إلى إنشاء منصة إلكترونية مخصصة لتسويق وبيع أجود أنواع البن السعودي، مع التركيز على دعم المزارعين المحليين، نسعى إلى تعزيز التواصل المباشر بين المزارعين والمستهلكين، مما يتيح للمزارعين الفرصة للوصول إلى أسواق أوسع وتحقيق دخل أكبر. يتيح هذا تصميم موقع إلكتروني وتطبيق o :للمستهلكين الحصول على قهوة فاخرة من إنتاج محلي بأسعار عادلة، ● واجهة رقمية متكاملة جوال بسيط وسهل الاستخدام. مقارنة الأسعار، قراءة تقييمات العملاء الآخرين، وإتمام عملية الشراء بكل سهولة وأمان. توفير تقديم برامج تدريبية للمزارعين لتحسين o :محتوى ثريًّا ومُتنوّعًا عن عالم القهوة السعودية. ● شراكات استراتيجية مع المزارعين توفير الفرص للمزارعين لتوسيع نطاق أعمالهم والوصول إلى o .ممارساتهم الزراعية، وزيادة إنتاجيتهم، و تحسين جودة مُنتجاتهم تُقدّم o ،(تُوفّر المنصة خدمات التخزين، التحميص (مع إمكانية تخصيص درجة التحميص حسب طلب العميل o .أسواق جديدة المنصة خدمات توصيل مُتنوّعة تُناسب احتياجات العملاء المُختلفة، مثل التوصيل في نفس اليوم، ● مُشاركة العملاء: ومن خلال شراء مُنتجات أُخرى ذات صلة: مثل o .إنشاء مجتمع تفاعليّ لمُشاركة الخبرات و الوصفات و مناقشة مواضيع مُتعلّقة بالقهوة الوصول إلى معلومات حول أنواع البن السعودي ومزارعه: تُقدّم المنصة o .آلات تحضير القهوة، و الهدايا المُتعلّقة بالقهوة معلومات مُفصّلة عن كل نوع من أنواع البن، و طريقة زراعته و معالجته. و فوائدها الصحية، و طرق تحضيرها المُختلفة، خيارات دفع مُتعدّدة: تُوفّر المنصة خيارات دفع مُتنوّعة وآمنة، مثل البطاقات o .وتحميصه، و طرق تحضير مُختلف أنواع القهوة خدمة توصيل سريعة: تُوفّر المنصة خدمة توصيل سريعة ومُوثوقة إلى جميع أنحاء المملكة، مع o ،الائتمانية، و مدى، و أبل باي زيادة دخلهم وتحسين ظروفهم المعيشية: من خلال بيع مُنتجاتهم o :إمكانية اختيار مواعيد التسليم المُناسبة للعملاء. ● للمزارعين الحصول o .بأسعار عادلة و الوصول إلى شريحة أوسع من العملاء، يُمكن للمزارعين زيادة دخلهم و تحسين مستوى معيشتهم على تدريب ودعم: تُقدّم المنصة للمزارعين برامج تدريبية و ورش عمل لتحسين ممارساتهم الزراعية و زيادة إنتاجيتهم و جودة o .مُنتجاتهم. كما تُوفّر المنصة الدعم الفنيّ و الاستشارات الزراعية لمُساعدة المزارعين على مُواجهة التحديات و تحسين أعمالهم الوصول إلى أسواق جديدة: تُتيح المنصة للمزارعين الوصول إلى أسواق جديدة و شرائح مُختلفة من العملاء، سواء داخل المملكة الترويج لمنتجاتهم: تُساهم المنصة في الترويج لمنتجات o .أو خارجها، مما يُساعدهم على توسيع نطاق أعمالهم و زيادة مبيعاتهم التواصل مع العملاء: o .المزارعين من خلال عرضها على الموقع و التطبيق، و من خلال الحملات التسويقية التي تُنظّمها المنصة تُتيح المنصة للمزارعين التواصل مباشرةً مع العملاء و الرد على استفساراتهم و مُناقشة ملاحظاتهم، مما يُعزّز الثقة و يُساعد على بناء علاقات طويلة الأمد. ● للشركاء: و متاجر القهوة) فرصة التعاون في التسويق و التوزيع، يُمكن للشركاء زيادة مبيعاتهم و الوصول إلى شرائح جديدة من العملاء. مثل التخزين و التوصيل. القيمة المضافة: و زيادة دخله، ● للمُجتمع: تُساهم المنصة في ،تحسين مستوى معيشة المزارعين و أُسرهم

Summarized by © lakhasly.com