

من Jordans Air أناتوم إلسورث. طلب آخر من الجمهور، تم حظر Doc Biz. مرحباً بكم مرة أخرى في دراسات الحالة مع قبل الدوري الاميركي للمحترفين. هناك القليل من الفولكلور وراء ذلك. قديتذكر المعجبون أنه في البداية، هناك غرامة قدرها 5000 دولار حدثت عدة مرات. لكن هناك حقيقة وخيال في القصة بأكملها. لكن الأمر يتلخص في أن الدوري الاميركي للمحترفين، أرادوا من جميع الفرق ارتداء أحذية تحتوي على الكثير من اللون الأبيض في لون الحذاء. وأرادوا أن تناسب الأحذية كانت هذه أساطير كرة السلة الجامعية. يمكنك الحصول على مدرب في تلك الأيام للتأكد من أن لاعبيهم يرتدون حذاءك الرياضي. تخشى أنتصبح كبيراً ولكن لا تقتل نفسك أبداً. والثاني هو تعلم فن التفاوض بخطوات وشروط مريحة للجانبين والتي تناسب الجميع بالفعل. ليس كل عقديجب أن يحتوي على عيشة سوى المصيد وسنربح ضاً من ذلك هذا الأسبوع. لذا دعونا الآن نتعمق في السوق وكل ما حدث للوصول إلى هناك. نعود إلى أن الكثير منكم Jordan Air في المفاوضات وقصة كيفية وصول حذاء هناك حكاية تقول ذلك ذات مرة برامج في تاريخ كرة السلة الجامعية مع جامعة Jordan Air. قديكون على دراية بحذاء كاليفورنيا، وذهب التفاوض في ذلك. سنتعمق هذا الأسبوع وسننظر في كيفية سير المفاوضات وكيف أن ما أراده الأردن وما انتهبه مايك كانا أشياء مختلفة جداً. والأولى هي أنتكون لديك الشجاعة لتحقيق أهداف كبيرة ولكن ليست كبيرة لدرجة أنك قد تقتل نفسك ولكن لا تخف من الصفقة الكبيرة حتى فيمكن ذلك تكون صفقات كبيرة في حجمك لتحدث الفرق بالنسبة لك حيث تم تخريمه من قبل الدوري Jordans Air لا تكون في الوقت المناسب لمعرفة كيف انتهى الأمر بمايكل جوردان في ملعب الاميركي للمحترفين في بداية ما يمكن أن يكون تسويماً وتاريخياً تخرج من جامعة نورث كارولينا. تم تدريب جامعة نورث ومدرّب. سميت في ذلك الوقت متعاقباً مع شركة كونفيرس، Fame of Hall كارولينا من قبل دينسميث، وهو عضو في وكان يتقاضى حوالى 10000 دولار سنوياً ليحصل فريقه، جامعة نورث كارولينا تار هيلز، على المركز الأول من بين 3 أو 4 فرق كنت ونوايدي Woods Tiger وخط منتجات Nike أثناء نشأتها. وكنت أعرف أي ضاً الكثير عن شركة Nike أرتدي حذاء الجري الجولف التي خرجوا بها في النهاية منتجارة معدت الجولف. ولكن كان هناك الكثير من دراسات الحالة هناك. لكن يبرز حقيقتان: أولاً، ما في الخلفية على الرغم من أنهم رأوا أنفسهم الملك. Machine Translated by Google، تبالنسبة لي والشيء التالي الذي حدث هو أنهم تلقوا مكاملة من مصدر غير عادي للغاية، سيميسون. الجريدة الرسمية كان آدي داسلر، بالإضافة إلى ذلك، قامت بحضور ابنها هورست وبناتها الأربع، وكانوا جميعاً عايدرون أقساماً مختلفة في شركة أديداس. تمتلك النساء متورطون أي ضاً. سأذهب لرؤية كونفيرس. لذلك ذهبوا لرؤية كونفيرس، لدينا لاريبيرد، لدينا دكتور ج، لدينا كل هؤلاء اللاعبين. نحن حذاء كرة السلة، حسناً، أيننا سب مايكل؟ ونظروا حولهم، ولم يدخل حتى الملعب في الدوري الاميركي للمحترفين شركة أديداس الأسطورية، في وضع يسمح لها من حيث اتساق القيادة بالجلوس والتنافس الحقيقي مع مايكل جوردان. دعنا نذهب للتحدث إلى كونفيرس. حسناً، حسناً، عفواً، الأردن لم يكن يريد حقاً أن يفعل ذلك. لذلك لم يكن لدى كونفيرس أي فرصة حقاً. وبالمناسبة أي ضاً، في ذلك الوقت، أي ضاً آخر من فعل مثل الأقمشة المبتكرة وكان فعل أشياء مثل صنع حذاء كرة السلة من الجلد أفضل من شركة، على ما أعتقد، مثيراً للإعجاب. ومع ذلك، كان يحب أديداس. لقد أحب الأشياء عندما انضم إلى الدوري الاميركي أراد ماذا نفعل؟ وقال، إذا كانت هذه هي Adidas المتعلقة به. لقد أراد أن يحضر رعاية شركة واليك الاقتباس، لا تتركسناً واحداً على الباب. وبعبارة أخرى، ولذلك Build Sport، القصة، لذلك يقول نائب الرئيس للتسويق ذهب مايكل جوردان ووكيله لرؤيتهم وقالوا، سوف تكون أيقونة التسويق مايكل جوردان هو الرجل، وسيحقق نجاحاً كبيراً لهذه الشركة وستقوم بالقبض عليه وكان في الاجتماع وكان هؤلاء الرجال في الاجتماع وعرضوا عليه الأمر وقالوا هذا هو ما سنفعل من أجلك، وفي دوره الاستشاري لـ ديسبورتيلت، قال، حسناً، اتصل فالكبولدي مايكل جوردان، أنا ذاهب إلى أوريغون، جيمس ودولوري، وذهبوا جميعاً. وأصبحسون في فاكرو الآن أسطورياً ومعروف جداً، وقاموا بـ ستراسر بالعديد من الصفقات علينا أن نصنع أحذية كرة السلة لمايكل جوردان، أعرف شيئاً عن OJ، ويقول OJ، الكبيرة في شركة نايك. وكيكل مايكل جوردان التسويقلأن في موجود في كل مكان. وفي تلك الأيام، حَقَّ وكان يتم تبسمة طيبة للغاية. الجريدة الرسمية في كل مكان. لقد ويقول: انظروا، لقد حصلوا على هذه الأشياء Adidas، كان مع شركة هيرتز لتأجير السيارات. لقد كان رجلاً محبوباً اتصل بمايكل مستمراً. أريد أن أذهب لرؤية أديداس. وكان ذلك مثيراً للإعجاب. لكن كما تعلمون، والبنية الرياضية كبيرة في المرابط، وهذا ما فعله. ودعا نايك. وقال، روب، لقد كان ذلك جزءاً من اتفاقية الرعاية معه لأنه عندما كان في اتحاد كرة القدم الأميركي وكان هذا هو ارتباطها بالبناء الفوري. ذهاباً وإياباً. هذا عقد جيد من جانبين، لذلك لا تخف أبداً من معرفة Mobiles Juice،

كيف يمكن تحقيق الفوز للجانبين للحديث. سيفعلونه، لقد غادر مع عرض. وكان العرض الذي تركه هو 500 ألف دولار لمدة 5 سنوات وقد وضعوا الكثير في عرضهم التقديمي. كما تعلمون، ولكن ماذا لو كان لاعباً متوسطاً، لكن Sisters Pointer The، الناس يحبونه، و هو يبيع الكثير من الأحذية؟" وقالوا، معينة بقيمة مليون دولار لميتين أنهبطل كرة السلة المذهل هذا، حسناً، لقد نظروا إلى الأمر وقال جانب مايكل جوردان، إذا لم يفعل هذه الأشياء، ولكن ماذا لو فعلتلك الأشياء وما زلنا نبيع الأحذية؟ رصيد جديد يبلغ 180. كان هذا عقداً مبالغاً فيه، على الطاولة. لم يسمع به من قبل في تلك الأوقات. لكنهم أرادوا أي ضامن حماية أنفسهم. ربما سنقوم بتصميمه بشكل مختلف. التفاوض هنا. عندما عادت نايك وقالت، إذا لم يحدث أحد هذه الأشياء، فيمكننا وإذا لم يكن لديك متوسط Star-All، وإذا لم يتم تعيينك في فريق Year the of Rookie إنهاء العقد مبكراً. إذا لم تنفِز 20 نقطة سنوياً، 20 نقطة في المباراة، مما يعني أنهم سيضعون كل هذه الرقائق على الطاولة وإذا حدث ذلك حصل جيمس ورت في على صفقة من وبدلاً من أن نقول لشركة نايك، حسناً، سوف تردني ما نقدمه لك، نموذجي جداً لما يحدث مع عقود وهم نوع من الأحذية الرياضية الداكنة. ولم يكن مستعداً Machine Translated by Google. الأحذية. أخبرني عن ذلك لذلك. وبالمناسبة مرة أخرى، كانت تلك المناطيد التي يتم تصميمها وتلوينها باللونين الأسود والأحمر، وقالت هذا في شهر إعلان كلش على مايرام، يجب أن تتطابق و Nike أكتوبر في النهاية على السوق، ولكن على الرغم من ذلك، أصدرت شركة هذه ليست ألوان الفريق، لذلك كان هناك. "إذا عرضت على أي شيء قريب من هذا، لأن هذا هو المكان الذي كان قلبه فيه. خمن ماذا حدث؟ أديداس لم تستطع فعل ذلك، تكسبته لعدو، هذا كلش. والآن، كانوا يعرفون أنهم سيختارون شركة، فحذاء كرة سلة ثورياً جديداً. في 18 أكتوبر، طردهم الدوري الأميركي Nike في الخامس عشر من الشهر، ابتكرت شركة هذه. هليمكنك أنت خيلتلك العضلا Jordan Air للمحترفين من اللعبة. لا يستطيع الدوري الأميركي وكل طفليريد زوجاً من أحذية التسويقية؟ قال الدوري الأميركي للمحترفين لا، من ارتدائها. 2 نقطة في المباراة الواحدة في موسمها الأول مع لهذه الأحذية بسعر 65 دولاراً للزوج، و Nike فريق شيكاغو بولز وكان أفضل لاعب صاعد لهذا العام. ولاتتعلق بالتفاوض، مثل عرض هو أمر لم يسمع به من قبل. أحذية كرة السلة بقيمة 65 دولاراً في عام 1985، أعني أنها أثارت حماس بعض الآباء حقا. حسناً، يبدو لي س كلش على لكنهم قالوا: لا، نايك يتصنع سوف يقومون بتكليف الحذاء. إنهم يضعون التسويق وراء الحذاء. نحن نذهب مع نايك. لذلك ذهبوا مع نايك. الحديث عن التسويق، فإن أحد الأشياء التي طلبها فالك، وكيل مايكل جوردان، يمكنك بحلول Jordans Air ما قيمته 70 مليون دولار من أحذية Nike باعت شركة Machine Translated by Google وضعون تيفيدك أحذية. عند الحديث عن الأحذية، إذا أخذت Jordan Air نهاية موسم كرة السلة وأكثر من 100 مليون دولار من إجمالي أحذية وقارنتها بإجمالي سوق الأحذية في الولايات المتحدة. وهذه هي قصة مذهلة. وهذه هي الطريقة Jordan Air العلامة التجارية التي جاءت بها المفاوضات تبين مايكل جوردان وكونفيرس وأديداس ونايك وسبورتفيل مما أدى إلى لقد كانت علامة تجارية التي يبذل كل ما في وسعها للفوز وهاتين النقطتين تقفان شامخين. امتلك الشجاعة لتحقيق أهداف كبيرة Nike أنشأتها شركة ولكن لاتفعل ذلك وبعد ذلك التقرير السنوي، لأنه مسوق وقد جئت من التسويق عندما تخرجت من المدرسة. هل تعلم وكان رياضياً متطابراً. لأن مايكل جوردان كان يدور حول الأداء. لكنه كان أي ضا تلك الشخصية المقنعة والرائعة التي فازت بالبطولة الوطنية في ولاية كارولينا الشمالية. 8% من سوق الأحذية في الولايات المتحدة. وبالمناسبة، فهو يبيع 8 أضعاف ما يبيعه ليبرون جيمس. لكن لا تقتل نفسك. ثق وتراخي و س يخرج لسانه. هذا ماسيقول هسوني لا منافس. لقد كان هذا هو رجلنا، Jordans حسناً، 28. الصاعد لهذا العام، 84-85، لأن الآن لنرى مدى ضخامة هذه العلامة التجارية. واليوم، تستحوذ شركة على 58% من سوق أحذية كرة السلة. هذا مذهل جداً. إنها 85% من أحذية كرة السلة التي يبيد سعرها انظر إلى هذه الأرقام Air، المهيمنة. وبالمناسبة،