

ادارة التسويق هي نشاط كامل متكامل لعدة اعمال وهي عملية تنظيم المعرفه واداره الطرق الفعاله للتعامل مع الخطط التسويقيه المختلفه ومن هذه الانشطه توزيع السلع وترويج المنتج للمستهلك والخدمات سواء علي العملاء الحاليين للمنشأة او علي العملاء المنتظرين ما هي وظائف ادارة التسويق : مهمة التسويق كامله هي اشباع رغبات المستهلكين ومعرفة حاجاتهم ومن اعظم الاشياء التي تقوم بها ادارة التسويق تحقيق اهداف النظمه بوجه عام والاهداف التسويقيه بوجه خاص ومعرفة نظام القوه ونقاط الضعف من اجل الوصول الي الفرص التي تواجه المنظمه ف ادارة التسويق تجمع المعلومات الازمة لمهامها واهدافها الازمه وتوجيه كافة الاستراتيجيات التي اخذها المنافسين من قبل و التي تعمل علي تطوير التسويق لتحقيق الاهداف الازمه ويمكن بلورة وظائف التسويق ف الاتي : وضع الخطط التسويقيه المرتبه للمنظمه\* تنظيم الجهود مع الاداره بالمبيعات للوقوف علي اعظم الطرق المستخدمه لعرض المنتجات ف الاسواق\* عرض المنتجات بواسطة الاعلان عنها وغيره من عناصر المزيج الترويجي \* \* حل \*المشكلات التي تواجه المبيعات و وجود حل للمشكلات بطريقه سريعه الاشراف علي الجهود و الخطط التسويقيه