

لا: مفهوم ذكاء الأعمال الباحثين والشركات الكبرى، ومنذ ظهور هذا المصطلح في أواخر الخمسينيات من القرن الماضي بقى هذا المصطلح إلى الواجهة، Howard Dresner مجرد فكرة يصعب تنفيذها على أرض الواقع، حتى عام 1989 حين أعاد بتوفير تطبيقات تدعم ذكاء الأعمال ضمن فكرة الحوسبة السحابية. IBM و Google و مؤخراً قامت العديد من الشركات مثل عنصراً ضروراً ومهماً وحاسماً في صياغة وتنفيذ استراتيجية المؤسسة. تعدد وتنوع المفاهيم والتعرifات التي قدمها الباحثين حول ذكاء الأعمال، لتمييز الاتجاهات والأنماط، والوصول إليها لمساعدة ممارسي الأعمال في اتخاذ القرارات الأفضل. جاء ذكاء الأعمال على أنه نظام معلومات ذو بنية مرنّة ومفتوحة تعمل على التكامل بين التقنيات الإبداعية التي تكون قادرة على ضمان التخزين الموحد والثابت والمتسق لكل البيانات ذات الصلة ل المؤسسة وبين البيئة التي تعمل فيها وتنصرف وفقاً لها من خلال تحويل البيانات إلى معلومات ومعرفة واستخدامها بحكمة وتعقل في عملية صنع القرار بحيث تساعد في اكتساب مزايا تنافسية لمواجهة حالات المنافسة. ثالثاً: فوائد ذكاء الأعمال بعد موضوع ذكاء الأعمال الحديثة نسباً حيث تعود جزئياً إلى نظم دعم القرار، وضعف الأداء الإداري وغيرها. تحديد التغيرات التي يجب إجراؤها. فاهتمام المؤسسات بذكاء الأعمال في تزايد مستمر، القرارات لنسبة للمدراء، وتكمّن فوائد ذكاء الأعمال لنسبة للمؤسسة في الآتي: أنماط واتجاهات زئنها المرتقبين والمحتملين وكذلك زئنها المرجحين. - يساعد ذكاء الأعمال على خفض تكاليف المؤسسة من خلال تجنب نفقات معالجة البيانات. - إيجاد المعلومات للمؤسسة يساعدها في تقديم سلع وخدمات تتوافق خصائصها مع حاجات العملاء مما يحد من المخاطر - التأقلم مع مختلف الأحداث سواء كانت الداخلية أو الخارجية والتي يكون لها تأثير على أنشطة المؤسسة. رابعاً: أدوات ذكاء الأعمال يخدم المؤسسة لتطوير إمكاناتها الحالية لتطبيق الاستراتيجية الحالية وتطويرها بما يحقق الأهداف، مثلاً مستودع أو مخزن البيانات: أن الهدف الأساسي منها هو إنشاء عرض منطقي ووحيد لبيانات المؤسسة