يا أخي، يبدو أنك تنظر للعالم بالأسود والأبيض. سأشرح لك اليوم كيف تتعامل مع عقلك، نفسك، الناس، المال، وكيف تبدأ مشروعك الأول بدون رأس مال. سأقدم خططاً تطبيقية. أخبرني أحد زملائي أن إعطاء هذه المعلومات مجاناً أمرٌ غير معقول، لكن إخفاء ما أعرفه سيكون أكثر إثمًا. أريد أن أساعدك من صميم قلبي، لذا خذ ورقة وقلمًا وابدأ المشاهدة. القسم الأول: ركز على أفعالك، لا على ردود الأفعال. ستواجه يومًا ما معارضة من أحبائك، الذين قد يحاولون إيقافك. عزلت نفسي عن أصدقائي لمدة شهر كامل لتجنب الانتقادات. عندما قابلتُهم لاحقًا في أوسلو، انتقدوني بشدة. بدلاً من الجدال، شرحتُ خططي وأهدافي. ذكرتُ لهم أن هذا الأمر يطمئن ضميري، وأن إيقافه سيكون علامة إيجابية. قسماً بالله، قلت لهم إن هذا الشيء أفضل ما حصل لي. أكدتُ لهم أني سأثبت لهم أني على حق بأفعالي، لا بأقوالي. بعدها، زاد وقت عملي من 6 ساعات إلى 14 أو 16 ساعة يوميًا. هكذا أثبت لهم أنهم مخطئون. النصيحة الأولى: ثق بحدسك، بغض النظر عن آراء الآخرين. النصيحة الثانية: بنِ شخصيتك الخاصة. النصيحة الثالثة: التحكم بالاندفاعات اللحظية يزيد من فرص تحقيق الأهداف بنسبة 70%. عاداتك هي عدوك الأكبر. النجاح الحقيقي يعني أن تكون مختلفًا، وأن تعمل ما لا يفعله الآخرون. القسم الثاني: لتنجح، عليك فهم الناس. لا تنتقد، كن متواضعًا، ولا تشتكِ. حاول أن تفهم وجهة نظر الآخرين. ضع نفسك مكانهم. بدلاً من انتقاد صديقك المدخن، اسأله عن سبب تدخينه. أظهر تعاطفك معه. القسم الرابع: علاقتك بالمال. تعلّم كيف تبيع وقتك بأعلى قيمة. هناك أربع مراحل للوصول للثراء: الموظف، صاحب العمل الحر، صاحب الشركة، والمستثمر. شخصٌ يكسب 500,000 دولار سنوياً بـ 80 ساعة عمل أسبوعياً، أقل ثراءً من شخصٍ يكسب 40,000 دولار بـ 40 ساعة، لأن الأول يكسب 120 دولار في الساعة، والثاني 200 دولار. تعلّم مهارات عبر الإنترنت، ستفتح لك أبوابًا للربح. القسم الخامس: لا تصرف الكثير من المال في مشاريعك الجديدة. الاستراتيجية: ابني، جرب، كرر. بنِ مشروعك بأقل تكلفة، ثم جربه، وحسّنه. لا تستمع لمن يقول إنك تحتاج لرأس مال لبدء مشروعك. سأشاركك المهارات التي أربح منها المال، ومهارات أخرى يمكنك تعلمها. فعل زر الجرس.

Summarized by © lakhasly.com