

و قد خص المشرع الجزائري العقد بـ 71 مادة تقننه في المدونة القانونية ، فأغلب المعاملات تسري في شكل عقود و باختلاف أطرافها – أشخاص طبيعية و معنوية – . و العقد كما عرفه الفقهاء هو (توافق بين إرادتين باتجاه إحداث أثر قانوني) ، و العقد يقوم على ثلاثة أركان هي : التراضي ، الإشكال : ما مدى التعبير عن الإرادة ؟ و ما آثاره القانونية ؟ للوقوف على القصد من التعبير عن الإرادة و مدها فقها و قانونا ، § الفرع الأول : الإرادة التي يعتد بها القانون . § الفرع الثاني : اتجاه الإرادة إلى إحداث الأثر القانوني. § الفرع الثاني : الآثار القانونية للتعبير عن الإرادة . § الفرع الثاني : القيمة القانونية للإيجاب . § الفرع الرابع : الفرق بين الإيجاب و الدعوة إلى التعاقد . § الفرع الأول : اقتران القبول بالإيجاب. و المقصود بوجود الإرادة سواء أكانت إيجاباً أو قبولا هو صدورها من شخص لديه إرادة ذاتية يعتد بها القانون ، الفرع الأول : الإرادة التي يعتد بها القانون . حيث تبرز الإدراك بما هو مقدم على فعله فأهلية الشخص شرط أساسي للإرادة و قد جمع القانون بين الإدراك و التمييز. غير أن هذه الإرادة يجب أن لا تكون هائلة بل يجب أن تتجه إلى إحداث أثر قانوني . فالإرادة التي يعتد بها القانون ، م (كل شخص أهل للتعاقد ما لم تسلب أهليته أو يحد منها بحكم القانون) حيث تكون معدومة في حالة الصبي غير المميز والمعنوه وانعقاد العقد من هؤلاء يكون باطلا بطلانا مطلقا . فمجمّل القول هو التعبير عن الإرادة ينحصر فقط في الإرادة التي يعتد بها القانون ، ويمكن إيجاز بعض الحالات للإرادة غير الجدية :

المطلب الثاني : التعبير عن الإرادة . من الوجوب القانوني وجود التعبير عن الإرادة كي يتحول التراضي من ظاهرة نفسية إلى ظاهرة اجتماعية يعتد بها القانون ، أو ما يعبر عنه بمشكلة تعارض العبارة مع الإرادة . أما الإرادة الظاهرة – النظرية الألمانية – فيعتد بها أصحاب هذا الرأي احتراماً لاستقرار المعاملات فالإرادة الباطنة أمر نفسي لا يستدل عليه إلا إذا طبقت الإرادة الظاهرة . م (يتم العقد بمجرد أن يتبادل الطرفان التعبير عن إرادتهما المتطابقتين دون الإخلال بالنصوص القانونية) . الفرع الأول : طرق التعبير عن الإرادة . فتخرج إلى الواقع في إحدى الصور التي عددها القانون (3) : تناوله المشرع في المادة 60 من القانون المدني (التعبير عن الإرادة يكون بالإشارة المتداولة عرفاً ، كما يكون باتخاذ موقف لا يدع أي شك في دلالة على مقصود صاحبه) وهو ما يؤدي إلى فهم الإرادة مباشرة دون استنتاج أو تخمين وله أربعة وسائل هي : - الكتابة : بأي لغة كانت على أن يفهمها المتعاقدان حتى ولو استعاننا بمترجم . 2- التعبير الضمني . 3- صلاحية السكوت في التعبير عن الإرادة . و لا يعد قبولا لأنه عدم – لا يدل عن وجود – وكما قال فقهاء الشريعة الإسلامية (لا ينسب للسكوت قول) . واستثناءا يكون قبولا إذا صاحبه وقائع تلابسه ويسمى في هذه الحالات بالسكوت الملابس (4) هي : - عند وجود تعامل سابق بين الطرفين واتصال الإيجاب بهذا التعامل . (تعامل التجار في نفس السلعة والثمن) . - إذا كان طبيعة المعاملة أو العرف التجاري تجعل السكوت قبولا . (الحساب الذي يؤديه الموكل إلى موكله ويسكت عليه) . الفرع الثاني : الآثار القانونية للتعبير عن الإرادة . يكسب الإرادة وجود مادي عند صدورهما من أحد المتعاقدين ، ثم وجود قانوني عند إعلام الطرف الآخر بالتعبير عنها (5) ، ويقصد بالإعلام توجيه التعبير للطرف الآخر في العقد ، فالتعبير يوجد مباشرة بعد صدوره من المعبر ثم يستقل عن شخص من صدر منه ، ويعتبر وصول التعبير قرينة على العلم به ما لم يقم الدليل على عكس ذلك (كوصول الرسالة البريدية فهي قرينة قانونية على العلم ، و وفاة أحد طرفيه أو فقدانه لأهليته يحول دون انعقاده . فإن ذلك لا يمنع من ترتيب هذا الأثر عند اتصال التعبير بعلم من وجه إليه ، هذا ما لم يتبين العكس من التعبير أو من طبيعة التعامل) . § المبحث الثاني : تطابق الإرادتين. الإيجاب عرض بات يتقدم به شخص معين إلى آخر، أو آخرين بقصد إبرام العقد بينهما ، وهو تعبير نهائي عن الإرادة له خصائص معينة و قيمة قانونية ، و يكون التعبير عن الإرادة إيجاباً متى توفرت شروطه (6). الإيجاب و كأصل عام هو الإرادة الأولى التي تظهر في العقد و لذا يجب توفر فيه شرطان: و ينعقد العقد بمجرد صدور القبول دون إضافة أي شيء آخر . مما يستلزم استيفاء الإيجاب للعناصر الأساسية العقد المراد إبرامه ، و في الإيجاب هي العين المؤجرة و الأجرة و المدة. غير أن هذا إيجاب تشوبه تحفظات تكون إما ضمنية أو صريحة بقرار إبرام العقد فيمكن اعتبارها مجرد دعوة للتعاقد. المقصود بالقيمة القانونية للإيجاب ، م (- فقرة 1 - إذا عين أجل للقبول التزم الموجب بالبقاء على إيجابه إلى انقضاء هذا الأجل . و في المادة 64 ق . م (- فقرة 1 - إذا صدر الإيجاب في مجلس العقد لشخص حاضر دون تحديد أجل القبول فورا و كذلك إذا صدر الإيجاب من شخص إلى آخر بطريق الهاتف أو بأي طريق مماثل . إذا لم يوجد ما يدل على أن الموجب قد عدل عن إيجابه في الفترة ما بين الإيجاب و القبول ، 1- إلزامية الإيجاب. (7) - إيجاب مقترن بأجل : قرر المشرع في المادة 63 ق . و إذا صدر قبول في الموعد المحدد أنعقد العقد ، أو من طبيعة المعاملة التي تتطلب أجلا ، - الإيجاب الصادر في مجلس العقد : يكون الإيجاب هنا غير مقترن بأجل فهو غير ملزما فيستطيع الموجب أن يعدل عنه بشرط أن يصل العدول إلى علم من وجه إليه قبل أن يصدر قبول من هذا الأخير و هذا ما جاءت به المادة 64 ق . م ، و

هذا ما يسمى بالتعاقد بين الحاضرين. - أن يكون الإيجاب و القبول في مجلس واحد حتى ينعقد عقد. - تحديد المدة التي يجب أن تفصل بين الإيجاب و القبول و هذه النظرية بوجه عام تهدف إلى إيجاد الحل الوسط يوفق بين مصلحة الموجب الذي لا يمكن أن يبقى على إيجابه مدة طويلة ، و مصلحة الموجب له الذي يحتاج إلى مهلة للتفكير قبل الإقدام على القبول أو رفض الإيجاب .

الفرع الثالث : سقوط الإيجاب . يسقط الإيجاب في الأحوال التالية : 1- حالة الإيجاب الملزم : إذا كان الإيجاب ملزماً يسقط في حالتين : - انقضاء الآجل المحدد للقبول سواء كان أجلاً صريحاً أو ضمناً دون رد الموجب له. - رفض الموجب له للإيجاب الذي وجه إليه و لو لم ينقضي الآجل المعين للقبول . 2- حالة الإيجاب القائم : هذا لا يكون إلا في التعاقد بين الحاضرين في مجلس العقد و يسقط في الحالات التالية: دون أن يصدر القبول ليقترن بالإيجاب . الفرع الرابع : الفرق بين الإيجاب و الدعوة إلى التعاقد . 8) أشار المشرع الجزائري إلى التمييز بين الإيجاب و دعوة إلى تعاقد حيث يرمي كل منهما إلى إنشاء العقد ، و هذا من الوجه شبه ، غير أنهما يختلفان بخصوص طبيعتهما القانونية ، فهو يوجه إلى طرف الآخر حتى إذا ما قبله قام العقد ، و لا يستطيع الموجب أن يتحلل منه. ومثال ذلك عرض سلعة خالية من بيان ثمن فإن هذا دعوة إلى تعاقد. القبول هو تعبير بات عن إرادة طرف الذي وجه إليه الإيجاب بارتضائه العرض الذي تقدم به الموجب وبعبارة أخرى ، القبول هو الرد الإيجابي على الإيجاب من طرف الموجب له . فالقبول هو الموافقة على إنشاء العقد ، فلا يعتبر الإرادة هنا قبولاً ، م التي تنص (إذا اتفق طرفان على جميع المسائل الجوهرية في العقد و احتفظا بالمسائل تفصيلية يتفقان عليها فيما بعد و لم يشترطاً أن لا أثر للعقد عند عدم الاتفاق عليها ، اعتبر العقد منبرماً و إذا قام خلاف على المسائل التي لم يتم الاتفاق عليها ، و العدالة) . و لكي يكون الاتفاق جزئي يجب أن تتوفر الشروط التالية : - اتفاق المتعاقدين على جميع المسائل الجوهرية. - إثارة المسائل التفصيلية دون اتفاق عليها. - الاتفاق على مناقشة المسائل التفصيلية لاحقاً. 4- صدور القبول قبل سقوط الإيجاب : إذا كان الموجب له غير ملزم بالرد على الإيجاب ، أما إذا كان إيجاب سقط لسبب أو للآخر عند صدور القبول ، 1- القبول في عقود المزاو : هناك عقود تتم في بعض الأحيان عن طريق المزاو و هذا الأخير قد يكون جبرياً كما قد يكون اختيارياً ، أما القبول فلا يتم إلا برسم المزاو و هذا ما تؤكد المادة 69 ق . م التي نصها (لا يتم العقد في المزاوات إلا برسم المزاو و يسقط المزاو بمزاو أعلى و لو كان باطلاً) . 2- القبول في عقود الإذعان(9) : ظهر في عصر الحديث نتيجة لتطور الاقتصادي ، وهذا القبول ليس في الواقع إلا إذعاناً لأن رضائه موجود و لكن مكروه عليه و يتضح مما سبق أن عقود الإذعان لا تكون إلا في دائرة معينة تتحدد فيما يلي : - أن يوجه الإيجاب إلى جمهور على سواء و على دوام. ملاحظة(10) : العربون كصورة معبرة عن القبول ، إذ عرف الفقهاء العربون على أنه مبلغ من المال (أو منقول من نوع آخر) يدفعه أحد المتعاقدين للآخر وقت التعاقد ، وأما احتفاظ كل من المتعاقدين بخيار العدول عن العقد ويحدد مقداره مقدار التعويض الذي هو العربون (القانون المصري) . أخذ المشرع الجزائري بالرأي الثاني حيث نصت المادة 72 مكرر على دلالة العربون وجعلته دليل الحق في العدول عند إبرام العقد . (يمنح دفع العربون وقت إبرام العقد لكل من المتعاقدين الحق في العدول عنه خلال المدة المتفق عليها ، المطلب الثالث : اقتران الإرادتين . لا يكفي صدور القبول و الإيجاب ، بل يجب أن يتلاقيا أي أن يعلم كل من العاقدين بالإيجاب و القبول ، فإذا علم الموجب بالقبول أنعقد العقد الذي يعبر عن توافق إرادتين على صورتين أساسيتين و هما: إما أن يحصل في مجلس العقد و هو ما يقع في تعاقد ما بين حاضرين ، و إما عن طريق المراسلة الذي يقع على متعاقدين غائبين. الفرع الأول : اقتران القبول بالإيجاب . 1- التعاقد بين الحاضرين في مجلس العقد(11) : تعرضت المادة 64 ق . م الذي نصها كالآتي (إذا صدر إيجاب في مجلس العقد لشخص حاضر دون تحديد أجل القبول فإن الموجب يتحلل من إيجابه إذا لم يصدر القبول فوراً و كذلك إذا صدر الإيجاب من شخص إلى آخر بطريق الهاتف أو بأي طريق مماثل ، غير أن العقد يتم و لو لم يصدر القبول فوراً ، و نظراً لأن المتعاقدين في مجلس العقد فإن وقت صدور القبول هو الوقت العلم به ، 2- التعاقد بين غائبين(12) : ويقصد بذلك التعاقد بين طرفين لا يجمعهما مجلس واحد للتعاقد، ومن أمثلة و يعتبر استخدام التوقيع الإلكتروني وخاصة الرقمي منه لإثبات العقود الإلكترونية متفقاً مع مبادئ الإثبات. و تقنية العقود الإلكترونية توفر قدرة التعاقد على الشبكة وفي بيئتها والحصول على الخدمات والبضائع والمصنعات بأرخص الأسعار ومن خلال قوائم اختيار معروفة وواسعة ، كما يتيح للمورد تحديد التزاماته بوضوح وتحديد نطاق المسؤولية عن الخطأ والأضرار جراء التعاقد أو بسبب محل التعاقد كأخطاء البرمجيات ومشاكلها ، وتتعدد أنواع العقود الإلكترونية من حيث آلية إبرامها : أما من حيث المحل فتمتد إلى أنواع غير حصرية باعتبارها تتعلق بمنتجات وخدمات وطلبات . و يتم الإثبات فيها عن طريق وجود سند محرر كتابي (أصلي) لإثبات تصرفات قانونية معينة ، والشروط المتعلقة بالسند الكتابي الإلكتروني حتى يتم قبوله في الإثبات : 1- أهمية تحديد المكان : تظهر أهمية

تحديد المكان عند تحديد اختصاص المحكمة المختصة إقليميا للفصل في النزاع الذي يطرح بعد إبرام العقد . كما نصت في ذلك الأحكام الفقرة 6 من المادة 8 و الفقرة 4 من المادة 9 قانون الإجراءات المدنية (. إذا كان العمل غير حاصل في مؤسسة ثابتة فيعود اختصاص لمحكمة المكان الذي أبرم فيه العقد) . . و في المنازعات المتعلقة بالتوريدات و الأشغال و أجور العمال و الضياع يكون اختصاص جهة القضائية التي تقع في دائرة اختصاصها مكان إبرام اتفاق) 2- أهمية تحديد الزمان : يرتب المشرع على وقت انعقاد العقد عدة نتائج نذكر منها : - حق الموجب في العدول عن إيجابه بعد انقضاء الأجل المحدد للقبول ، و منه طرح الإشكالية و هي هل العبرة بيوم صدور القبول أم بيوم وصول إلى علم الموجب ؟ - سقوط الإيجاب في بعض الحالات بالوفاة أو فقدان أهلية فإذا توفى المتعاقد أو فقد أهلية قبل انعقاد العقد يسقط الإيجاب ، 3- نظريات تحديد الزمان و المكان انعقاد العقد (15) : أن تحديد وقت انعقاد العقد أمر هام ، وخاصة و أن المدة الزمنية التي تفصل بين صدور القبول و وصوله إلى علم الموجب قد تكون معتبرة و لمعالجة هذه المسألة التي أثارها سابقا أقرح الفقه نظريات مختلفة و مصنفة إلى قسمين : القسم الأول هو تواجد الإيجاب و القبول ، بينما القسم الثاني على تبادلها . أ- تواجد الإيجاب و القبول : يرى أنصار أصحاب هذا الرأي انه يحصل تطابق إرادتين و من ثم قيام العقد في الوقت الذي يكون فيه كل من الإيجاب و القبول موجودين ، قارة مولود ، شكل التعبير عن الإرادة في العقود التجارية الإلكترونية ، دراسة ، كلية الحقوق ، جامعة محمد بوضياف ، المسيلة . و يعاب على هذه النظرية أيضا أن الموجب لا يعلم بانعقاد العقد ، ب- تبادل الإيجاب و القبول : حسب هذا رأي أن تطابق الإرادتين لا يتحقق ما لم يتبادل المتعاقدان إرادتهما و بعبارة أخرى يتم العقد في الوقت الذي يطلع فيه كل من متعاقد على إرادة المتعاقد الثاني و انقسم أصحاب هذا الرأي إلى نظريتين : - نظرية تسليم القبول : ومفاد هذه النظرية أن القبول لا يكون نهائيا إلا إذا تسلمه الموجب ، فهما تقومان على أساس أن إعلان القبول يكفي لتوافق الإرادتين . موقف المشرع الجزائري : وفقا لنص المادة 67 ق . 15) أ