

إحدى الأسئلة الأساسية التي كثير من الناس يسألونها في بدايات الـبزنس الخاص فيهم هل فعليا لازم أختار جمهور واضح والأهل الموضوع عام هاي من النقاط الأساسية التي لازم تكون واضحة بالنسبة إلك أم في بدايات الـبوسينيس الخاص فيك لأنه كثير من التفاصيل خاصة من الشغل التي حنذكرها لاحقا خاصة للأمور التي دخل بالتسويق والأمور لها دخل بالمبيعات لازم تكون فاهم مين جمهورك وأيضا قبل قليل ذكرنا فكرة إنه إنت لازم تدرش مع الزباين لازم تسألهم لازم تستفسر منهم شو احتياج اتهم شو مشكلتهم إيش الحل الذي ممكن يساعدهم على يعني تحسين الأمور عندهم إيش الحل الذي هم بطلعوله الذي هو ممكن يشتروه إذا توفر تمامفلذلك لازم تفهم أكثر من الجمهور الخاصي ممكن تختار أكثر من جمهور تمام ولكن ما تخلي إشي جدا واسع بحيث تستطيع إنك إنت تركز بشكل أفضل وتقدم حلول ومنتجاته بشكل أقوى وبشكل أحسن ومع الوقت لما تشتغل في موضوع الـأو موضوع التسويق وموضوع المبيعات التي حنذكره مع الوقت تستطيع إنك تفكر من منظور هذا الجمهور الذي إنت تطلعله والذي إنت مستهدفه بداية لازم تكون عارف مين جمهورك هل هو أفرادهل هو شركات تمام أفراد إحنا بنحكي هانا عال والذي هي بنسبيها بوسينيس تو كوستومير أو بي تو بي والذي هي بوسينيس تو بوسينيس كثير من الناس بتخلط في هذول الموضوعين أو في التفريق بين هذول الشغلين في من ناحية موضوع التسويق من ناحية المبيعات فلذلك لازم تفرق بين الإثنين لأنه كل وحدة إليها طريقة مختلفة في الوصول وكل واحدة إليها طريقة مختلفة حتى في إدارة الـمعهم بشكل عام إذا إحنا بنحكي عن أفراد جمهورك هو عبارة عن أفراد قد يكون بتقدم لهم آه خدمة أو منتج يشتري منك الفرد ما بتشتريه منك شركة فأنت لازم تتطلع لعدة عوامل ولعدة أمور بداية لازم تتخيل الجمهور تبعك أو الـفرد هذا أو الشخص الذي أنت بتتطلع له مين هو على سبيل المثال كم عمره هل هو شباب عمره من 18 لـ25 تمام ولا هو كبير في العمر ممكن في الخمسينات أو في الستينات تمام هل هو على مستوى معين من التعليم هي أحيانا الأمور بتفرق حسب المجال وحسب الخدمة ولا ما بفرق كان طالب كان خريج جامعة خريج دكتوراه ما بتفرق معك ولا لأ إنت منتجك مخصص لمجموعة معينة من الناس والله مثل أ أقرب أكثر للناس والله مثلا الذي معهم ماجستير أو معهم دكتوراه بسبب أو لآخر هل إلهم مستوى معين وظيفي هل دخلهم من مستوى معين ولا أيضا ما بفرق لأنه المنتج قد يكون غالي تمام إذا ,إنت على سبيل المثال بتبيع عقارات ممكن أقل عقار إنت بتبيعه أو بتسوق إله بـ200