

مقدمة: إن غل بالأطر النظرية المهيمنة على أدبيات المقاولاتية مستمدّة من حقل البحث في العلوم الاقتصادية والإدارية ، على الرغم مما يمكن أن تلعبه العلوم الإنسانية والاجتماعية في ضبط النسق الاقتصادي لأي مجتمع فالثارة المنهجي والمفاهيمي في هذه العلوم يمكنها التحول إلى فضاءات للنشاط المقاولاتي. من هنا جاءت أهمية هذه المحاضرة كمدخل عام للمقياس، ومحاولة لتقريب هذا الحقل متعدد الأدبيات إلى فهم طبّة الاتصال و العلاقات العامة من خلال شرح و تبسيط مفهوم المقاولاتية.

أن المقاولاتية هي عملية إنشاء منظماً جديداً، وحتى يتسنى لنفهم هذه الظاهرة يتوج بـ Gartner تعريف المقاولاتية: يعتبر علينا دارسة العملية التي تؤدي إلى ولادة وظهور هذه المنظمات، بمعنى آخر مجموع النشاطات التي تسمح للفرد بإنشاء مؤسسة جديدة . فهي عملية ديناميكية لتأمين تأمين التأمين الثروة، - تخصص الوقت، الجهد والمال. - حركة إنشاء واستغلال فرص أعمال من طرف فرد أو عدة أفراد وذلك عن طريق إنشاء واستغلال فرص جديدة، من أجل خلق القيمة أي أن المقاولاتية - أنها تقوم على أساس الافتراضات التي تواجه المؤسسة في بيئتها الداخلية والخارجية. 2. خصائص المقاولاتية: تتسم المقاولاتية بأنها إنشاء مؤسسة غير نمطية فهي تتميز بالإبداع وتتسم المقاولاتية بالخصائص التالية : ويعدها عوائد مرتفعة، في حالة قبول المنتج في السوق المبادرة وتمكن المقاول من ممارسة التسيير بشكل مباشر ومستقل بدل الاعتماد على مجلس الإدارة، وهو ما يسمح له بتجسيده أفكاره على الواقع. تعمل المقاولة على زيادة متوسط الدخل الفردي. - تسمح بتشكيل الثروة للأفراد عن طريق زيادة عدد المشاركون في مكاسب التنمية، - توجيه الأنشطة في المناطق المستهدفة، تستطيع الدولة أن الاتجاه المقاولاتي في أعمال معينة للأعمال التكنولوجيا. يمكن تلخيصها فيما يلي : - تحقيق المكاسب المالية وتعظيم الربح فهو أهم هدف تسعى إليه المقاولة. - عامل من عوامل الاستقرار والاقتصادي والاجتماعي خاصّة أثناء الأزمات . - نشر ثقافة المقاولة في الأوّساط العلمية. - العمل على تغيير اتجاهات جميع فئات المجتمع وغرس ثقافة العمل الحر في مختلف مجالاته. - تنمية القدرات والمواهب وإتاحة الفرص للإبداع . - توفير فرص أكثر وروية أوسع وأشمل للمقاولين . - تطبيق التجديف الاقتصادي الذي يشمل إعادة التفكير بالوجهات والفرص المتاحة للمنشأة. - ترقية روح المبادرة: هم رجال الأعمال الذين يتميزون بكفاءة وجرأة، يتحملون المخاطر الكبيرة وذلك في سبيل الاستثمار وابتكار المستقبل. - خدمة السوق : ويأتي ذلك بإنتاج سلع وخدمات متناسبة للطلب الفعلي، فلا يمكن للمقاول أن تصمم في خصم المناخ الاقتصادي السائد إلا باعتماد خدمة السوق من مهام المركزية - تعظيم المنفعة الاجتماعية: فبالإضافة إلى تعظيم الربح، 4. أشكال المقاولاتية : إن إقامة مشروع مقاولاتي ، يمكن أن يحصل بثلاث طرق تمثل 4.1. إنشاء مؤسسة جديدة : تعتبر إنشاء مؤسسة جديدة عملية معقدة وغير متجانسة، تختلف دوافعها من مقاول آخر، وهناك من تبلور لديه الفكرة عبر الزمن وبعد دارسة مختلف الاحتمالات والبدائل يقوم باتخاذ قرار إنشاء مؤسسته الخاصة، إنشاء مؤسسة عن طريق التفريغ(الدعم والمأربقة)، 2.4. شارء عمل قائم : إن شراء مؤسسة قائمة يختلف عن إنشاء مؤسسة جديدة لأن المؤسسة موجودة في الأساس ولا حاجة لإنشائها ، في هذه الحالة يمكن الاعتماد على ما تمتلكه المؤسسة من إمكانيات في الحاضر على تاريخها السابق وأيضا على هيكلها التنظيمي مما يقلل من درجة عدم اليقين ومستوى الخطير وفي هذا النوع من النشاط تميز توجّه حاليينهما : شراء مؤسسة في حالة جيدة، شراء مؤسسة تواجه صعوبات